



## **PROSPECTIUNI™**

geological and geophysical services

1 Caransebes Street, 012271 Bucharest, Romania

Phone: +4021 319 66 08; Fax: +4021 319 66 56

office@prospectiuni.com; www.prospectiuni.com

CIF: RO1552801; Nr. reg. com. J40/4072/1991

### **RAPORT ANUAL 2013**

**Data raportului:** 29.04.2014

**Denumirea societatii:** PROSPECTIUNI S.A.

**Sediul social:** Str. Caransebes, nr. 1, Sector 1, Bucuresti

**Nr. telefon/fax:** 021.319.66.08/ 021.319.66.56

**Cod unic de inregistrare la Oficiul Registrului Comertului:** R. 1552801

**Numar de ordine la Oficiul Registrului Comertului:** J40/4072/1991

**Capital social subscris si varsat:** 71.804.872,50 lei

**Piata reglementata pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare emise:**

RASDAQ, categoria III R, piata principala RGSB

#### **1. ANALIZA ACTIVITATII SOCIETATII**

##### **1.1. Prezentare generala**

Prospectiuni S.A. (in continuare denumita Prospectiuni sau Societatea) este o companie romaneasca cu capital privat, avand o experienta de aproape 60 de ani in furnizarea de servicii geologice si geofizice in Romania si in strainatate.

Prospectiuni este principalul furnizor de servicii geologice si geofizice din sud-estul Europei si continua sa isi extinda operatiunile la nivel international. In prezent, avem operatiuni in Europa de Sud-Est, Asia Centrala, Africa de Nord si Africa de Vest, furnizand servicii de achizitie de date geofizice, procesare, interpretare si alte servicii geologice si geofizice.

Prospectiuni furnizeaza servicii de achizitii de date la cele mai inalte standarde, in orice mediu. Avem o experienta indelungata in abordarea unor terenuri dificil de explorat. Planuim cu foarte mare atentie operatiunile mixte care se desfasoara in paduri, orase si infrastructuri ale campurilor petroliere pentru a minimiza impactul cultural si asupra mediului, reusind sa mentinem in acelasi timp atributele geofizice pentru descifrarea structurilor geologice complexe.

In prezent, Prospectiuni poate pune la dispozitie 9 echipe dotate cu tehnologii de ultima generatie si 4 echipe de exploatare miniera care asigura achizitia de date geofizice, incluzand:

- Peste 540 de profesioniști cu studii universitare în domeniul geologiei, geofizicii, geochimiei, ingineriei petroliere și în alte domenii de specialitate;
- Sisteme de înregistrare de ultimă generație: inclusiv sisteme wireless Sercel Unite, 428 și 408;
- 24 de vibratoare;
- 36.000 de canale pentru sisteme moderne de înregistrare pe teren de 24 biți;
- Acces la alte echipamente, dacă este nevoie, prin contracte încheiate cu partenerii din domeniu.

Prospectiuni își desfășoară activitatea având personal cu înaltă calificare și experiență în modelarea, achiziția, procesarea și interpretarea de date geofizice 2D și 3D.

Acest mix de echipamente, personal și suport tehnologic, împreună cu resursele puse la dispoziție de companiile asociate din domeniu, face ca Societatea să fie foarte flexibilă și adaptabilă. Echipa de manageri este capabilă să lucreze îndeaproape cu fiecare client reușind să ofere soluții personalizate fiecărui proiect pentru a asigura achiziția unor date precise, folosindu-se de cele mai eficiente metode, din punctul de vedere al costurilor.

Viziunea noastră este ca generațiile prezente și viitoare să beneficieze de resursele energetice și minerale ale Terrei. Prin urmare, Societatea furnizează soluții integrate geologice, geofizice și de mediu companiilor care activează în domeniul resurselor naturale.

Ne dedicăm creării de valoare pentru clienți, acționari, angajați, furnizori și comunități în care lucrăm prin oferirea de servicii de înaltă calitate, inovatoare și competitive, atât în România cât și în afara țării. Vom implementa cele mai bune practici privind sănătatea, securitatea și mediul și ne vom desfășura activitatea în mod etic și legal. Ne vom atinge obiectivele și vom construi un viitor mai bun pentru toate părțile interesate prin implementarea noilor tehnologii, prin inovare continuă și prin îmbunătățirea capacităților, procedurilor de funcționare și serviciilor noastre și prin investirea în resursele umane de care dispunem pentru a oferi oportunități de dezvoltare.

În cadrul Prospectiuni punem accent pe puternicele valori profesionale ce au ghidat activitatea și istoria îndelungată a companiei, astfel:

- Excelența la nivel de profesie;
- Deschidere și transparență;
- Responsabilitate și integritate;
- Îmbunătățire și inovare;
- Munca în echipă și spirit de echipă;
- Respect pentru ceilalți și pentru mediu.

Aceste valori se regăsesc în acțiunile noastre prin:

- Dezvoltarea de profesioniști pentru viitor prin programe de formare profesională;
- O cultură vie privind Securitatea și Sănătatea în Muncă (SSM) prin care să atingem obiectivul de zero accidente la locul de muncă, aceste practici fiind adoptate atât la locul de muncă, acasă și în comunitățile în care lucrăm;



- Crearea de valoare prin implementarea unor practici de afaceri sanatoase si a unor tehnici geologice si geofizice optime;
- Imbunatatirea permanenta a tehnologiilor, capacitatilor, procedurilor de functionare si a serviciilor noastre;
- Forta pozitiva pe care o reprezentam la nivelul comunitarilor in care ne desfasuram activitatea si in care traim astfel incat Prospectiuni sa conteze in vietile oamenilor.

Misiunea noastra este sa dezvoltam serviciile Societatii la 120 milioane de euro cifra de afaceri pana la sfarsitul anului 2016, prin extinderea serviciilor geofizice de achizitie, prelucrare si interpretare, cresterea vanzarilor in domenii de activitate secundare precum geofizica aplicata, explorarile miniere, monitorizarile de mediu, cat si crearea de noi linii de dezvoltare.

Obiectivul nostru este de a crea valoare pentru toate partile interesate, prin:

- O dezvoltare sustenabila a Societatii pentru viitor;
- Pastrarea si cresterea cotei de piata a serviciilor geologice si geofizice in zonele in care ne desfasuram activitatea;
- Cresterea valorii operatiunilor internationale, pana la 25% din volumul vanzarilor;
- Dezvoltarea de noi activitati in domeniul exploatarilor miniere si managementului de mediu, folosind capacitatile tehnice moderne de care dispunem;
- Formarea unor profesionisti capabili sa foloseasca cele mai bune tehnologii din domeniu.

Dezvoltam Societatea oferind profesionistilor cu experienta in geostiinte echipamente de ultima generatie si modele moderne de business. Folosim o abordare pragmatica si metodică in aplicarea stiintelor si tehnologiilor in vederea gasirii resurselor naturale ale viitorului.

Scopul nostru pe piata este de a dezvolta domeniile de activitate principale, de servicii geofizice si geologice, in Sud-Estul Europei, coroborat cu o extindere geografica in zone geologice similare. Suplimentar, vom oferi serviciile noastre miniere, de mediu, cat si alte servicii conexe din aceste domenii.

Strategia prezenta a Societatii este de a mentine pozitia curenta pe piata din Romania, aflata intr-o continua crestere, diversificand, pe viitor, veniturile, prin intensificarea activitatii internationale si a serviciilor non-geofizice.

- Aditional, Societatea mai urmareste:
  - Pastrarea cotei de piata in Europa Centrala si de Est;
  - Extinderea la nivel international in Asia Centrala si cresterea numarului de proiecte in Africa de Nord;
  - Diversificarea ofertei de servicii – analize de mediu, monitorizare si certificare;
  - Date si studii multi-client;
  - Investitii in domeniul petrolului si al gazelor naturale;
  - Cresterea eficientei si scaderea costurilor.

Prospectiuni a înregistrat deja progrese semnificative în extinderea operațiunilor geofizice pe piețele internaționale. În cursul anului 2013 au fost finalizate proiecte în Tajikistan, Maroc, Bulgaria și Georgia. Încercăm să identificăm în mod activ și alte proiecte și oportunități internaționale.

În completarea celor de mai sus, dezvoltăm serviciile non-geofizice, în special în domeniul mediului și al serviciilor pentru minerale și miniere. Deoarece Societatea dispune deja de echipamente de laborator și personal pentru a putea desfășura analize în teren, servicii de analiză și consultanță, pe parcursul anului 2013 s-au onorat o serie de contracte pentru teste și monitorizări de mediu.

Cea mai mare investiție a companiei Prospectiuni rămâne cea în dezvoltarea resurselor umane. Desfășurăm continuu programe active de formare profesională prin care dorim ca echipa noastră să dobândească noi abilități și să își dezvolte capacitățile profesionale. Ne-am implicat activ, alături de Universitatea din București, în formarea proaspeților absolvenți geologi sau geofizicieni. În plus, am inaugurat un Centru de Dezvoltare Profesională pentru a oferi training pentru formarea noilor absolvenți.

De asemenea, Prospectiuni se implică și în dezvoltarea de parteneriate în programe socio-educative împreună cu universitățile cu profil industrial/ ecologic. Prin aceste proiecte se are în vedere, atât creșterea renumelui Societății și a dezvoltării imaginii “verzi” a acesteia, cât și atragerea de tineri specialiști ce vor contribui cu experiența și ideile lor la ridicarea nivelului profesional a personalului nostru și la asigurarea transferului de experiență de la specialiștii noștri către noua generație.

Societatea urmărește și dezvoltarea capacității de accesare a fondurilor europene pentru proiecte de mediu ce implică utilizarea serviciilor secțiilor geologie-geochimie, geofizică aplicată și laboratorului de analize geologice cu scopul atragerii de noi clienți și generării de venituri suplimentare.

**1.1.1. Elemente de evaluare generală la 31.12.2013:**

a) Profit brut	24.479.720 lei
Profit net	18.647.387 lei
b) Cifra de afaceri	382.439.341 lei
c) Venituri totale	415.105.086 lei
d) Costuri totale	390.625.366 lei



### 1.1.2. Evaluarea nivelului tehnic si de productie al Societatii:

In anul 2013, lucrarile de achizitii date geofizice s-au executat cu 6 echipe in tara si 2 echipe in strainatate. Lucrarile de achizitie date geofizice in tara au fost urmatoarele:

- Petrom 2D – Giurgiu
- Petrom 3D –Roesti - Babeni; Preajba-Cartojani; Vata-Alunisu; Rosiori
- Romgaz 2D – Moldova Sud, Muntenia nord-est
- Romgaz 3D – Transilvania sud, Transilvania centru, Muntenia nord-est
- Aurelian Petroleum SRL 3D – Brodina
- Petrofac 3D – Balteni
- Chevron 2D – Dobrogea
- ADX 2D – Parta
- ADX 3D - Parta

Pentru Romgaz au fost executate de asemenea lucrari de prospectare magnetotelurica, magnetometrica si gravimetrica.

Pe plan extern, Prospectiuni a avut contracte de achizitie date geofizice 2D, 3D in Maroc (Gulfsands Petroleum), 2D in Georgia (Georgia Oil and Gas) si in Bulgaria (Overgas). De asemenea, un sondaj de refractie a fost efectuat in Senegal.

Evolutia ponderii principalilor beneficiari in cifra de afaceri a societatii in Romania se prezinta astfel:

	2009	2010	2011	2012	2013
BENEFICIARUL	%	%	%	%	%
SNGN ROMGAZ SA SA	63,94	24,33	17,74	23,65	42,74
PETROM -OMV	19,39	42,78	40,16	41,73	28,9
AURELIAN PETROLEUM	-	7,2	6,88	5,89	7,67
PETROFAC	-	-	-	2,66	6,07
CHEVRON ROMANIA EXPLORATION	-	-	5,63	-	4,14
PROSPECT GEOSERVICES - MAROC	-	-	-	5,42	3,18
LONGREACH OIL AND GAS	-	-	-	1,52	1,97
OVERGAS INC	-	-	-	4,53	0,89
AMROMCO	2,34	3,56	2,16	1,05	0,02
KULOB PETROLEUM LIMITED	-	-	-	5,59	-
STRATUM ENERGY	-	-	-	3,99	-

Datele releva ca cei doi clienti traditionali, OMV Petrom SA si SNGN Romgaz SA, impreuna, detin o pondere mai mare in cifra de afaceri fata de cea detinuta in anul 2012. Pozitiile celor doi clienti (ca pondere) similare cu cele din anul 2012, ordinea fiind OMV Petrom pe primul loc, SNGN Romgaz SA pe locul secund.

Prospectiuni detine in prezent 98 % din piata de lucrari de prospectiuni geofizice din Romania si dispune de echipament tehnologic performant si forta de munca superior calificata, fapt care ii poate asigura competitivitate pe piata interna si externa.

### 1.1.3. Evaluarea activitatii de aprovizionare tehnico-materiala

Aprovizionarea tehnico-materiala a Societatii s-a realizat de catre serviciul functional de specialitate, conform procedurilor specifice sistemului de management integrat de calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala. Datorita specificului obiectului de activitate al Prospectiuni, buna desfasurare a procesului de productie este direct influentat de aprovizionarea cu echipamente, piese de schimb, materiale si carburanti care se procura, atat de pe piata externa, cat si de pe cea interna.

In decursul anului 2013, Societatea a mentinut in bune conditii relatiile cu furnizorii traditionali (Maxam Romania, Metalica, OMV Petrom, Augsburg, Castrol, Romsystems, Baduc, Top Geocart, Ageximco, Concept Electronics, Atlas Copco Romania), a consolidat relatiile cu furnizorii relativ noi (Romturingia, Topo Montana, Corsar Online, Geoserving, Air Liquide, Armos Services), demarand totodata colaborari cu parteneri importanti (Pentagon, Delta Grup, Romsafe, Viroti Protect). Tot in acest an s-au stabilit colaborari cu furnizorii echipamentelor necesare noii divizii de logging (Koller, Probe, Hunter Well Services, Geodynamics, NOV Elmar, Hunting Titan).

In cursul anului 2013, Serviciul Achizitii a desfasurat urmatoarele activitati:

- intocmirea de contracte de vanzare-cumparare cu furnizorii, cu termene de plata intre 30 si 60 de zile si discount-uri cuprinse intre 5 si 15%;
- asigurarea in continuare a suportului, prin livrarea de piese de schimb, pentru intretinerea si reparatia autovehiculelor de teren 4 x 4, operatiuni care, incepand cu anul 2010 au fost realizate in regie proprie, la Baza de Reparatii Bucuresti sau la atelierele amenajate in teritoriu, care a condus la reducerea semnificativa a costurilor (in trecut aceste lucrari erau realizate de catre terti);
- asigurarea aprovizionarii cu subansamble si piese de schimb pentru noile instalatii de foraj executate in regie proprie, la Baza de Reparatii Bucuresti si realizarea carosarii autovehiculelor 4 x 4 specializate pentru transport explozivi;
- asimilarea cu succes a programului de gestiune a materialelor, parte a sistemului integrat SAP si dezvoltarea acestuia prin implementarea modulului de aprobare a comenzilor on-line;
- achizitia, in leasing financiar, de tractoare (marcile New Holland, MAT Craiova si IRUM Reghin), autovehicule de teren 4 x 4 (marcile Toyota, Nissan si Dacia Duster), autospeciale carosate pentru transport personal (marca MAN cu carosare C&I), autocisterne carburant Renault pentru dotarea echipelor geofizice. Au mai fost achizitionate, tot in leasing financiar, doua camioane logging (furnizor Koller Germania), un camion MAN cu macara Palfinger tot pentru divizia logging, precum si autoturime VW, Mercedes si Audi. Firmele de leasing parteneri pentru achizitii au fost: Motoractive (Garanti Leasing), Unicredit Leasing, RCI Leasing, Porsche Leasing si Deutsche Leasing.
- asigurarea achizitiilor de echipament geofizic din planul de investitii pentru divizia logging (ex. camioane logging, aparatura de geofizica de sonda, sisteme prevenire eruptii sonda, incarcaturi de perforare sonde) si suport in inchirierea si amenajarea bazei operationale Bucov;
- asigurarea achizitiilor de echipamente pentru Laboratorul de Analize Geologice (analizor Thermo Scientific, instalatie apa ultrapura Sartorius, gaz cromatograf Agilent, moara cu bile Retsch, balanta analitica Mettler Toledo);



- incheierea de contracte noi de prestari servicii (externalizare servicii topografice pentru departamentul operatiuni teren, servicii foraj, mentenanta aparatura Laborator Analize Geologice).

In anul 2013 s-au achizitionat de pe piata externa echipamente de productie si piese de schimb (Sercel – Franta, Mitcham Eurasia, Inova – USA, Weihai Sunfull –China, Ground Hog - USA, Geometrics –USA, Hammerhead –USA, Lang Fang Dynamic Technologies – China, VSP - USA) si s-au inchiriat echipamente pentru proiectele externe (Mitcham Industries – USA&Europe, Geofizyka Cracovia – Polonia, Geotec - Italia). Pentru facilitarea acestor operatiuni, societatea a beneficiat de serviciile companiilor de transport si vama – SDV Romania, Special Cargo Services-Olanda si Pentagon Romania.

Derularea contractelor de achizitie, pe intreg anul 2013, a decurs in bune conditii, neavand neintelegeri cu furnizorii interni sau externi. Mentionam ca pe tot parcursul anului nu s-au semnalat disfunctionalitati in ceea ce priveste procesul de aprovizionare tehnico-materiala si in relatiile cu furnizorii, desi au lucrat toate echipele de achititie de date geofizice.

Achizitiile de la principalii furnizori s-au facut tinand cont de raportul calitate/preț, acestia fiind alesi in functie de ofertele prezentate (cel puțin 3 oferte).

#### **1.1.4. Evaluarea activitatii de vanzare**

Obiectivul principal al Societatii este de a extinde cat mai mult serviciile geofizice dincolo de granitele Romaniei in vederea diversificarii portofoliului de clienti.

Societatea noastra a inregistrat deja progrese mari in extinderea operatiunilor noastre geofizice pe pietele internationale. Am semnat acorduri cu parteneri din tari precum: Georgia, Portugalia, Bulgaria, Senegal, Guineea si Maroc.

Aceste contracte includ:

- prelevare de probe geologice si analiza din bazinul Bove, Guinea Conakry si Senegal;
- studii de gravimetrie in Georgia;
- prelucrare de date geofizice (si pentru proiecte de achizitii geofizice) in Siberia, Spania, Georgia si Kazahstan;
- prelevare de probe de mineralogie din Senegal;
- proiecte de achizitie date geofizice in Maroc si Georgia.

Serviciile prestate de Societate au fost destinate, in principal, pietei interne: OMW Petrom SA, SNGN Romgaz S.A., Raffles Energy, Aurelian Petroleum, Amromco Energy, Expert Petroleum, Ministerul Economiei Comertului si Mediului de Afaceri, Chevron Sea Limited, Stratum Energy, Petrofac, ADX Energy.

Pe plan extern, principalii clienti au fost: Overgas INC. AD - Bulgaria, Kulob Petroleum - Tadjikistan, Cabre UK - Maroc, EOGI - Maroc, Longreach Oil&Gas Ltd - Maroc.

Atat pe piata interna, cat si pe piata internationala, lucrarile de achizitie de date geofizice sunt incredintate prin organizarea de licitatii. Principalii concurenti externi ai Societatii sunt: Acoustic Geophysical Servivices Ungaria, Geofizyka Torun Polonia, Geofizyka Krakow Polonia, DMT GmbH Germania, WesternGeco Corporate Anglia, CGG Veritas France.

In 2014 previzionam lucrul cu cel putin trei echipe internationale de achizitie de date geofizice si patru echipe de explorare pentru minerale. Aproximativ 25-30% din activitatea noastra in acest an va avea loc in strainatate.

Societatea urmareste activ proiecte si oportunitati internationale. Colaboram cu reprezentanti din Georgia, Spania, Italia, Albania, Bulgaria, Turcia, Irak, Turkmenistan, Namibia, Zambia, Kurdistan, Afghanistan, Tajikistan si Myanmar, care au o experienta locala puternica, pentru a completa abilitatile noastre tehnice.

Societatea are un contract de parteneriat in Senegal cu Petrosen de servicii geologice si geofizice din Africa de Vest. Exista deja un schimb de personal intre societati, pentru realizarea transferul de cunostinte si experienta. In curand, vom incepe operatiunile de achizitie de date in domeniu.

Noi eforturi de dezvoltare a afacerilor vor fi axate pe urmatoarele arii geografice:

- Albania, unde am castigat un proiect de achiziiti date geofizice 3D;
- Continuarea operatiunilor in Georgia, unde am construit relatii stranse cu mai multe companii petroliere;
- Maroc, unde suntem recunoscuti ca principalul contractant de achizitii de date geofizice.
- Sudul Africii, unde lucram impreuna cu mai multe companii petroliere pentru a face un program geofizic;
- Spania, pe care o vedem ca parte din aceeasi regiune cu Maroc si Tunisia, agentul nostru cautand oportunitati de achizitie de date geofizice;
- Italia, unde suntem precalificati sa lucram pentru Eni, agentul nostru stabilind relatii cu o serie de alte companii petroliere mai mici.
- Tarile balcanice, unde suntem in mod activ prezenti la licitatii. Vedem aceasta zona ca o potentiala piata, in expansiune, ca urmare a aderarii la UE in iunie 2013.
- Turcia, unde prin intermediul unui agent si a unui angajat cu experienta internationala, care pot supraveghea eventualele oportunitati din zona.
- Kurdistan, unde se evalueaza cu atentie oportunitatile de achizitie de date geofizice.
- Regiunea Africa de Vest pentru proiecte minerale, minerit si achizitii date geofizice in tari ca: Senegal, Malawi, Guineea-Bissau, Ghana.



Societatea face eforturi continue de a mentine standardele internationale pe parcursul operatiunilor sale pentru a lucra la nivel national si international pentru companii de renume la nivel global, ca: Total, Chevron, Shell, Eni si Repsol precum și cu un numar de companii petroliere mai mici.

#### **1.1.5. Evaluarea aspectelor legate de personalul Societatii**

In anul 2013 Prospectiuni a continuat demersurile de dezvoltare a capitalului uman. Managementul resurselor umane a constituit o prioritate a conducerii Societatii si in anul incheiat.

Numarul mediu al angajatilor in anul 2013 a fost de 2.429 structurat dupa cum urmeaza:

- media anului 2013 pentru personalul angajat pe perioada determinata: 1.411 angajati;
- media anului 2013 pentru personalul angajat pe perioada nedeterminata: 1.018 angajati.

Fata de anul precedent, personalul Societatii a crescut, Societatea inregistrand in anul 2013 un volum mai mare de activitate decat cel din 2012, datorata unor conditii meteo favorabile activitatii de teren, in special din tara. Variatia numarului de angajati in cadrul Prospectiuni SA este influentata de numarul de contracte aflate in derulare si termenele de finalizare a acestora.

In anul 2013 nivelul fluctuatiei personalului (permanent si temporar) a fost de aproximativ 2,5 %.

Relatiile de munca din cadrul Prospectiuni sunt reglementate prin Contractul Colectiv de Munca, valabil la nivel de unitate, incheiat pentru perioada 2010 – 2014. Acest Contract Colectiv de Munca a fost negociat intre patronat si reprezentantii alesi ai salariatilor.

Intre personal si conducerea Societatii exista o buna colaborare si nu exista elemente conflictuale care sa perturbe activitatea Societatii.

Prospectiuni acorda o importanta mare crearii generatiilor viitoare de specialisti care sa asigure Societatii avantajul competitiv pe piata.

Si in anul incheiat, Prospectiuni a continuat sa recruteze tineri specialisti in geologie si geofizica, topografie si geodezie, chimie, financiar-contabilitate, resurse umane, electronica si comunicatii radio si alte domenii. 110 noi specialisti din aceste domenii s-au alaturat Societatii pe parcursul anului 2013.

Avand in vedere succesul programului – Centrul de Dezvoltare Profesionala din 2012, care s-a finalizat prin angajarea pe perioada de nedeterminata a 16 tineri absolventi de geologie si geofizica, Prospectiuni a continuat acest program si in 2013, alaturi de partenerul CODECS. In cadrul programului au fost selectati 16 tineri absolventi ai specializarilor de geologie, geofizica si electronica. Anul 2013 a fost primul an in care am extins programul de Dezvoltare Profesionala si pentru tinerii absolventi in domeniul electronicii. Acesti 16 tineri angajati au parcurs in primele 3 luni de angajare, un program intensiv de pregatire de specialitate in vederea pregatirii lor in aspectele specifice activitatii Societatii noastre.

Prin colaborarea stransa din cadrul proiectului Centrul de Dezvoltare Profesionala, Prospectiuni si CODECS au pus la dispozitia cursantilor vasta expertiza a specialistilor Prospectiuni in domeniul geostiintelor,

electronicii si mecanicii. Centrul de Dezvoltare Profesionala Prospectiuni a oferit o serie de cursuri special gandite pentru tinerii aflati la inceputul carierei. Primul curs a avut ca obiectiv principal integrarea mai rapida si mai usoara a proaspetilor absolventi intr-o industrie foarte competitiva. In cele 3 luni de pregatire, tineri au avut ocazia sa se acomodeze atat cu munca de birou cat si cu cea din teren dar si de management, astfel in programa de studiu a Centrului de Dezvoltare Profesionala au fost incluse si cursuri de leadership.

Centrul de Dezvoltare Profesionala a fost extins pentru a cuprinde si tineri absolventi din domeniul tehnic – mecanica si hidraulica. Programa a fost finalizata, iar primul astfel de program va debuta la 1 Ianuarie 2014 si va reuni 4 tineri, viitori specialisti in mentenanta utilajelor si echipamentelor Prospectiuni.

In anul 2013 s-a existins activitatea companiei infiintand o noua divizie, de Geofizica de Sonda, unde am angajat pana la finele anului, 25 de persoane specializate in acest domeniu de activitate.

Din dorinta de specializare si in ideea de a oferi suport echipelor din teren, in anul 2013 s-a infintat un nou departament in cadrul companiei - Permise si Acces Teren unde a fost angajat personal specializat in pregatirea documentatiei si mentinerea relatiei cu autoritatile statului, in vederea obtinerii avizelor de acces pe teren.

De asemenea, s-a acordat atentie sporita atat comunicari externe cat si metodelor de comunicare in cadrul companiei, dezvoltand departamentul de Marketing si Comunicare, unde a fost angajat personal specializat in comunicare interna si externa. Atentie deosebita a fost acordata dezvoltarii unor unelte specifice, la indemana agajatilor. Un exemplu il reprezinta pagina de Intranet a companiei, aceasta fiind lansata in luna Noiembrie.

Anul 2013 a insemnat un pas important pentru dezvoltarea soft-ului specializat in Managementul Talentelor, achizitionat in anul 2012. Astfel, incepand cu anul 2014, vom putea lucra intr-un sistem informatic integrat care cuprinde: administrare si salarizare – Charisma HCM – implementata in luna mai 2011; Managementul competentelor, Managementul performantei si formare profesionala.

In vederea integrarii soft-ului Managementul Talentelor in sistemul de administrare si salarizare – Charisma HCM – am implementat si dezvoltat structura organizationala din cadrul companiei prin: actualizarea denumirii posturilor interne, structurarea lor pe nivele organizatorice si definirea raporturilor de subordonare intre posturi. De asemenea, in cursul anului 2013, au fost definite si implementate competentele tehnice si competente de baza pentru fiecare pozitie din cadrul companiei impreuna cu managerii fiecarui departament.

Ne construim viitorul atragand talente si investim in dezvoltarea acestora prin programe de formare profesionala in toate domeniile de interes pentru afacerea noastra.

Investitia Societatii in programele de training a fost de aproximativ 144,845 de euro in anul 2013, reflectand importanta acestui demers in dezvoltarea capitalului uman in cadrul Societatii. Instruirea a fost efectuata atat intern cat si extern, iar competentele vizate au fost atat tehnice, cat si de management. In total, au existat 20 657 de ore de instruire interna si 20 587 de ore de instruire externa.

Pentru ca angajatii viitori, cat si angajatii actuali sa isi cunoasca drepturile de angajat in cadrul Prospectiuni, cat si regulile de conduita din cadrul companiei, in anul 2013 a fost elaborata „Cartea Angajatului”, tiparita in 2 limbi: Romana si Engleza. Cartea Angajatului este oferita noilor angajati inca din prima lor zi de lucru



in cadrul Prospectiuni. In acelasi timp s-a demarat procesul de distribuire a brosurii „Cartea Angajatului” catre toti angajatii actuali ai companiei. Astfel, „Cartea Angajatului” va deveni un suport si un ghid care sa raspunda angajatului la diverse intrebari si sa-l ghideze in modul de desfasurare a activitatii in cadrul Prospectiuni.

Pe parcursul anului 2013 am acordat atentie in atragerea si recrutarea de specialisti din mediul international pentru proiectele externe. In acest sens s-a creat o baza de date in care exista 455 de posibili candidati care ar putea fi contactati pentru diverse pozitii deschise in cadrul companiei. De asemenea, s-a dezvoltat pagina companiei de pe site-ul profesional LinkedIn si am participat la conferinta internationala „International Geosciences Student Conference” care a avut loc la Berlin. La acea conferinta au fost discutii cu tinerii profesionisti din toate tarile, specializati in geofizica cu privire la posibilitatile de dezvoltare a carierei in cadrul Prospectiuni.

In anul 2013, departamentul Resurse Umane si managementul Societatii au continuat colaborarile stranse cu facultatile de profil din principalele centre universitare ale Romaniei, sustinand activitatile de cercetare in care sunt implicati studentii, prin participarea si sustinerea de prezentari la diverse conferinte precum: „EAGE Londra 2013” ; „Al 14 Simpozion de Geologie si Geofizica din Bucuresti”; Proiectul „Field Camp Application” unde au participat studenti ai Universitatii Bucuresti. Am sponsorizat si am fost prezenti la Simpozionul de la Petrosani unde au participat tineri de la toate Universitatile din tara cu lucrari stiintifice din domeniul geologie, geofizica si geodeziei. Departamentul de Resurse Umane a discutat cu viitorii absolventi prezentandu-le posibilitatile de cariera din cadrul companiei.

Deasemenea, s-a acordat importanta in dezvoltarea sistemului de compensatii si beneficii din cadrul companiei, implementand sistemul de evaluare al posturilor folosind metodologia Hay. A fost un proces complex care s-a desfasurat in prima parte anului 2013, la care au participat consultanti ai Grupului International Hay, membri ai echipei de resurse umane si manageri din fiecare departament. Procesul a demarat prin evaluarea fiecarui post din cadrul companiei din perspectiva principiilor Hay, urmand o structurare a acestora dupa modelul Hay adaptat la profilul companiei. Noul sistem implementat permite o mai buna analiza salariala atat din punct de vedere al echitatii interne cat si a comparatiei si alinierii cu piata externa din industria in care activam.

O alta investitie s-a facut pentru dezvoltarea competentelor legate de evaluarea potentialului angajatilor prin certificarea conform metodologiei SHL. Aceasta metodologie permite evaluarea potentialului persoanelor evaluate, in acest fel se reduc erorile in procesul de promovare, iar pe de alta parte permite departamentului de Resurse Umane si managementului sa identifice talentele care vor constitui resursa de manageri pentru Prospectiuni in viitor. Folosirea unui sistem de evaluare a potentialului permite implementarea a doua programe importante pentru viitorul Prospectiuni – „Planul de succesiune” si „Managementul Talentelor”.

#### **Perspectivile anului 2014:**

In anul urmator, departamentul de Resurse Umane, prin competentele pe care le detine, va continua dezvoltarea rolului sau de partener strategic, prin imbunatatirea continua a instrumentelor de lucru si a livrarii serviciilor sale.

Printre noile initiative planificate pentru 2014 sunt: demararea programului pilot de evaluarea performantelor, primul proces de evaluare a competentelor, continuarea procesului de evaluare a posturilor noi aparute in cadrul companiei folosind metoda Hay, identificarea talentelor si includerea lor intr-un program de management al talentelor si gestiune a carierei.

Avand in vedere ca in urmatoorii 5 ani se vor pensiona peste 40 de manageri si specialisti din companie, o importanta deosebita o are implementarea planului de succesiune, care are ca si obiectiv identificarea persoanelor care pot fi promovate in timp scurt pentru preluarea pozitiiilor eliberate prin pensionarea managerilor si specialistilor.

In 2014 dorim sa crestem valoarea investitiei in programe de formare profesionala. Doar astfel vom reusi sa cream acea valoare adaugata, care sa faca diferenta intre succes si esec. Ne dorim continuarea Programul Centrului de Dezvoltare Profesionala pentru tinerii absolventii de geofizica, geologie, electronic si inginerie mecanica si hidraulica.

Tot in anul urmatoar, dorim sa introducem programe de mentoriat in cadrul Societatii, subliniind astfel ca provocarea principala a companiei in ceea ce priveste Resursele Umane in 2014 este aceea de a-si construi viitori lideri care sa ii asigure succesul.

#### **1.1.6. Evaluarea aspectelor legate de mediu**

Si in anul 2013, Prospectiuni continua sa fie un furnizor important de servicii de mediu, prin divizia specializata Promediu. Astfel, pe langa continuarea contractelor de monitorizare a factorilor de mediu si extinderea numarului de beneficiari pe acest domeniu, Promediu a fost solicitat pentru derularea unor proiecte extrem de importante, precum: realizarea sistemului de monitorizare a panzei freatice pentru zona Crangurile Gaesti in cadrul unui proiect finantat prin fonduri europene; realizarea studiilor pentru solutii de decontaminare pentru arealul Arcelor Mittal Roman, realizarea de investigatii pentru determinarea contaminarii comandate de administratii locale sau firme internationale.

Totodata, se deruleaza cu succes etapele de investigare si raportare conform contractelor incheiate cu ISPE, Dekonta si Halcrow in proiectele OMV Petrom de inchidere si abandonare a sondelor si batalelor de reziduri petroliere.

Promediu a reusit sa ofere servicii diverse clientilor sai, cum ar fi studii geotehnice, studii de fezabilitate, servicii de monitorizare si topografii ale depozitelor, investigatii ale siturilor contaminate si solutii de decontaminare ale acestora, fiind implicat in peste 25 de proiecte diferite, din care unele se continua si anul acesta.

Se estimeaza o crestere a cifrei de afacere pentru anul 2014 cu 110%, prin atragerea de noi clienti si generearea de noi proiecte de mediu.

Promediu, divizia de mediu a Prospectiuni, mentine si dezvolta urmatoarele servicii:

- prelevare de probe de mediu si analize de laborator, rapoarte de investigatie;
- studii si rapoarte de mediu, interpretare de date si emitere de solutii pe baza studiilor de risc si fezabilitate;
- monitorizare factori de mediu si solutii de eficientizare;



- studii si solutii de decontaminare, in colaborare cu alte companii.

In luna martie a anului 2013, s-a derulat auditul extern de recertificare a sistemului de management integrat calitate, mediu, sanatate si securitate ocupationala, cu organismul de certificare RINA-SIMTEX. In timpul auditului extern nu au fost identificate neconformitati, au fost formulate doar cateva recomandari de imbunatatire, astfel incat sistemul a fost recertificat. In luna noiembrie 2013, a fost extins domeniul de certificare, pentru includerea activitatii de carotaj geofizic (logging). In acest scop, a fost derulat un audit extern axat pe activitatile si operatiunile diviziei nou create.

La inceputul anului 2013, in luna ianuarie, s-a finalizat proiectul cu finantare nerambursabila din Fondul Social European prin Programul Operational Sectorial pentru Dezvoltarea Resurselor Umane 2007-2013, contract POSDRU/78/3.2./A/67057, cu titlul „CONSTIENTIZARE, SANATATE SI SECURITATE PENTRU ANGAJATII NOSTRI”, avand ca scop promovarea managementului sanatatii si securitatii ocupationale in randul angajatilor, dezvoltarea de competente si abilitati pentru eliminarea si reducerea riscurilor asociate la locurile de munca. Au fost instruiti peste 1.500 salariati in domeniul sanatatii si securitatii in munca si in tehnici de acordare a primului ajutor, atat responsabili de activitati, sefi de brigazi, supervizori, cat si o buna parte dintre muncitorii necalificati.

In cadrul procesului de audit intern in domeniul calitatii, mediului, sanatatii si securitatii ocupationale, si in 2013, au fost auditate toate compartimentele/departamentele din cadrul companiei, fiind implementate peste 400 masuri de imbunatatire, masuri aplicate in scop corectiv sau preventiv. Activitatea in care au fost aplicate cu preponderenta aceste masuri este activitatea de teren, achizitie date geofizice.

Si in 2013 a continuat implementarea in cadrul sistemului de management HSEQ a recomandarilor ghidurilor internationale OGP si IAGC, fiind preluate noi concepte si/sau imbunatatite si dezvoltate cele existente. Principala preocupare este, in continuare, de a ne creste portofoliul de clienti importanti de pe piata internationala de petrol si gaze si de a castiga cat mai multe licitatii si cu aportul activitatii HSEQ, care ofera o imagine cat mai apropiata de standardele internationale in domeniu.

### **Gestionarea aspectelor de mediu in cadrul Prospectiuni**

In luna mai 2013, a fost revizuita politica in domeniul calitatii, mediului, sanatatii si securitatii ocupationale, document primordial in stabilirea strategiilor si procedurilor de lucru pentru activitatile si operatiunile desfasurate in cadrul companiei.

In continuare, principalele aspecte de mediu controlate de organizatie sunt: emisiile de noxe in atmosfera provenite de la mijloacele de transport, generarea de deseuri si generarea de ape uzate/ poluari accidentale. Pentru a fi in prima linie a celor care protejeaza mediul inconjurator, compania urmareste aplicarea de programe de management de mediu la nivelul fiecarei structuri organizatorice. In cadrul echipelor de teren, s-au facut eforturi pentru cresterea gradului de recuperare a materialelor si sortarea la sursa generatoare si pentru predarea a cat mai multor categorii de deseuri catre operatori autorizati. Continuarea instruirilor si informarilor lucratorilor de la toate nivelurile, a determinat cresterea gradului de constientizare asupra folosirii cat mai eficiente a resurselor naturale si preocuparii de a colecta selectiv deseurile si de a le valorifica.

În cursul anului 2013, nu au existat sesizări, reclamații, penalități sau litigii privind conformarea cu legislația aplicabilă de mediu.

#### **1.1.7. Evaluarea activității de cercetare-dezvoltare**

##### **A. Suportul studenților în realizarea de proiecte și participarea la conferințe**

Prospectiuni a fost onorată pentru contribuția adusă la activitatea studenților, consolidarea parteneriatului pe termen lung cu Universitatea din București și, în special, cu studenți și membri ai Facultății de Geologie și Geofizică.

În acest sens a sponsorizat participarea studenților la diverse evenimente internaționale unde aceștia au prezentat numeroase lucrări științifice.

##### **B. Program de dezvoltare**

Alături de specialiști cu experiență în "Centru de Dezvoltare Profesională", au fost elaborate programe pentru tinerii angajați, în parteneriat cu Codecs.

##### **PDC - 2 - Geologi și geofizicieni**

Un program special de instruire pentru integrarea tinerilor geologi și geofizicieni într-un Service Company Upstream (Aug/Sept/Oct - 11 specialiști)

##### **PDC - 2 - Ingineri electronici**

Program de instruire pentru ingineri electronici, o atenție deosebită fiind acordată elementelor de date geofizice de înregistrare specifice, precum și la echipamente utilizate în acest scop. (August/Sept/Oct – 7 specialiști)

#### **1.1.8. Evaluarea serviciilor de explorare minieră**

Prospectiuni SA are o istorie îndelungată de furnizare de servicii miniere de explorare care sunt acum reactivate și cautăm în mod activ să dezvoltăm această parte a activității Societății. Serviciile de explorare minieră vor fi oferite clienților din Africa, Europa și Asia, ca parte a activității de bază. Prospectiuni desfășoară studii geologice multidisciplinare pentru a identifica și înțelege mai bine potențialul economic al unei zone. Un astfel de studiu va combina cel puțin disciplinele de geofizică (seismice, magnetism și gravimetrie), geologie și geochimie.



#### **1.1.9. Evaluarea serviciilor de logging**

În cursul anului 2013, Prospectiuni SA a înființat noua divizie de geofizică de sondă a cărei activitate se referă la măsurători geofizice în gauri de sondă tubate și punerea în producție a sondelor de titei și gaze.

S-au achiziționat echipamente de înalt nivel tehnologic de la firme de renume mondial pentru producerea de echipament geofizic cum ar fi: Koller (Germania) – autospeciale pentru lansarea cablului geofizic în sondă; Probe (SUA) – electrode pentru măsurarea calității cimentării sondelor și electrode pentru determinarea integrității coloanelor tubate; Hunters Well Services (Canada) – electrode pentru carotaje de producție și electrode pentru determinarea zonelor cu potențial de producere a titeiului și gazelor; Kuste(SUA) – aparatură pentru măsurarea presiunii și temperaturii.

Pentru punerea în producție a sondelor s-au achiziționat încărcături explozive de la cei mai cunoscuți producători mondiali de exploziv pentru gauri de sondă – Geodynamics și Owen Oil Tools (SUA) ale căror produse au avut rezultate remarcabile în creșterea producției de titei și gaze la sondele perforate în România.

Personalul folosit pentru această activitate are o largă experiență în domeniu atât pe plan național cât și internațional, lucrările efectuate având un înalt grad de calitate și cu respectarea cu strictețe a normelor de securitate și sănătate în muncă.

De la începutul activității (mai 2013) s-au semnat mai multe contracte pentru furnizarea de servicii în gauri de sondă tubate cu companii care dețin perimetre de exploatare și producție pe teritoriul României, cum ar fi: Expert Petroleum, Petrosantander, Amromco Energy, Stratum Energy, Brent Oil, Raffles Energy, Winstar SRL.

Chiar dacă activitatea este încă la început, rezultatele obținute și feedback-ul primit de la clienți este pozitiv, Prospectiuni SA urmând să dezvolte această activitate și în anii următori.

#### **1.1.10. Evaluarea activității societății privind managementul riscului**

Comparativ cu anul 2013, în 2014 se așteaptă o creștere a cererii de lucrări (implicit, și a cifrei de afaceri) în domeniul explorării pentru petrol și gaze, în ciuda crizei economice mondiale care încă afectează și România.

Această creștere a cererii de lucrări se datorează faptului că în anul 2013 s-au ratificat o parte din contractele de concesiune de explorare petroliară, în cadrul Rundei a X-a organizată de ANRM în 2010, pentru zonele Banat și Crisana, urmând ca în 2014 să se ratifice și celelalte contracte.

De asemenea, în 2013 ANRM a prelungit contractele de concesiune pentru OMV – Petrom cu 3 ani și Romgaz cu 5 ani - dând posibilitatea acestora să realizeze și parteneriate cu alte firme importante din domeniu (ex.: Petrom cu Repsol, Petrofac, PetroSantander, Expert Petroleum).

Aceste măsuri au condus la creșterea interesului companiilor petroliere străine și românești pentru noi investiții în domeniu. Astfel, au apărut firme noi, importante, ca și operatori pe aceste blocuri de explorare: Exxon – Mobile, LukOil, Total, Chevron, Panfora, NIS (Gasprom), ADX, Stratum Energy, Clara Petroleum.



**PROSPECTIUNI™**  
geological and geophysical services

Deși cererea de lucrări de achiziție date seismice 2D și 3D a crescut față de anul 2013, din păcate, în prima parte a anului 2014 (în primele 4 luni), această creștere a cerințelor de servicii nu s-a realizat la nivelul așteptat datorită: întârzierii ratificării restului de Acorduri de Concesiune dintre ANRM și companiile castigatoare din Runda a X a, ca urmare a protestelor împotriva gazelor de sist în diverse zone din țară, problemele cauzate de accesul echipelor pe teren, cât și condițiile meteorologice nefavorabile. Legat de proteste, este de menționat faptul că acestea afectează toate companiile petroliere, deși doar una dintre ele explorează gaze de sist.

În ultimele 9 luni, dar în special în acest an (2014) Prospectiuni SA a întâmpinat mari probleme în obținerea permiselor de lucru de la autorități (primării, Romsilva, Apele Române) și a avizelor de la proprietari și arendasii de terenuri, pentru lucrările de achiziție date geofizice.

Acestea se datorează creșterii numărului de proteste împotriva gazelor de sist și a industriei petroliere în general, la nivelul întregii țări.

Pentru anul 2014 Societatea are contracte semnate pentru lucrări în România în valoare de 48 milioane de euro (OMV – Petrom, Romgaz, ADX, Chevron, Panfora), ce acoperă peste 50 % din capacitate.

În partea a doua a anului 2014 Prospectiuni își va mări capacitatea cu aproximativ 16 % pentru a face față cererilor de achiziție de date geofizice în România, utilizând 6-7 echipe geofizice 3D.



## 2. ACTIVELE CORPORALE ALE SOCIETATII

2.1. Amplasarea si caracteristicile principalelor cladiri si terenuri aflate in proprietatea societatii se prezinta astfel:

Nr crt	Adresa	Imobilizare	Suprafata	Suprafata
			totala (m.p)	construita (m.p)
1	Str Caransebes Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren  * Cladiri:  Cladire Sediu S+P+7  Cladire Laboratoare P+3  Cladire Dispensar-Policlinica  Alte cladiri si constructii	8.940	2.645
2	Str Coralilor Nr 20A, 20B,20C,20D,20E,20F  Sos Straulesti nr 69-71 Sector 1, Bucuresti	* Teren  * Cladiri:  Cladire administrativa  Cladire Calculator CDC  Cladire zid cu 47 boxe  Alte cladiri si constructii	17.111,13	5.117,58
3	Str Coralilor Nr 31, Sector 1, Bucuresti	* Teren	13.736,00	0
4	Str Coralilor Nr 31A, Sector 1, Bucuresti	* Teren	19.496,14	0
5	Str Modestiei Nr 1, Sector 1, Bucuresti	* Teren  * Cladiri:  Cladire administrativa  Baraca metalica"Depozit	20.741,22	8.243,00

			Central material+Atelier I.T.P''		
			Baraca Metalica pt. Ateliere		
			Litoteca - Laborator pt probe		
			Atelier pt montat tahografe		
			Alte cladiri si constructii		
6	Str Fabrica de Oxigen, Buciumeni, Jud Ilfov	* Teren * Cladiri:		2.593,33	785,42
			Cladire Grup Social Buciumeni		
			Alte cladiri si constructii		
7	Comuna Leordeni, Sat Budisteni, Jud Arges	* Teren * Cladiri:		40.640,51	20.194,41
			Alte cladiri si constructii		
8	Comuna Sinca Veche, Jud Brasov	* Teren * Cladiri:		25.910,10	996,29
			Depozit material exploziv		
			Alte cladiri si constructii		
9	Str Furnica Nr 52, Sinaia, Jud Prahova	* Teren * Cladiri:		1.288,11	176,00
			Imobil Sinaia		
10	Mogosoia, str. Vinatorilor nr. 2C, jud Ilfov	* Teren * Teren –drum acces * Cladiri:		1.200,82	167,70
			• locuinta	123,00	
11	San Feliu de Guixsols Spania	*Teren *Cladiri:		416	



12	Comuna Vernesti Jud Buzau	Alte constructii		
13	Localitatea Salcioara Jud Vaslui	Alte constructii		
14	Localitatea Zam Jud Hunedoara	Alte constructii		
<b>TOTAL suprafata</b>		<b>* Teren:</b>	<b>152.196,53</b>	<b>38.325,40</b>

Activele patrimoniale totale in valoare de 528.531.312 lei sunt structurate dupa cum urmeaza:

#### ACTIVE

<b>A. Imobilizari necorporale:</b> (concretizate in special in licente software pentru productie si tehnica de calcul)	<b>2.998.012</b>
<b>B. Imobilizari corporale:</b>	
• Terenuri	81.273.600
• Constructii	29.499.143
• instalatii tehnice si mijloace transport	155.110.829
• mobilier, aparatura birotica, echipament de protectie a valorilor umane si materiale si alte active corporale	702.216
• avansuri	4.740.324
• imobilizari in curs	17.466.134
<b>Total</b>	<b>288.792.247</b>
<b>C. Imobilizari financiare:</b>	
• actiuni detinute la entitatile afiliate	13.561.104
• investitii detinute ca imobilizari	61.476.601
• alte creante imobilizate (garantii)	216.898
<b>Total</b>	<b>75.254.603</b>



---

**D. Active circulante:**

- |                                      |             |
|--------------------------------------|-------------|
| • stocuri si productie in curs       | 20.306.856  |
| • creante comerciale si alte creante | 126.960.811 |
| • casa si conturi la banci           | 12.124.699  |

---

<b>Total</b>	<b>159.392.366</b>
--------------	--------------------

---

<b>E. Cheltuieli in avans:</b>	<b>2.094.084</b>
--------------------------------	------------------

---

<b>Total active la 31.12.2013</b>	<b>528.531.312</b>
-----------------------------------	--------------------

---

Correspondenta in pasiv a activelor patrimoniale enumerate mai sus, se concretizeaza in urmatoarele:

**A. DATORII**

- |  |             |
|--|-------------|
| - datorii ce trebuie platite intr-o perioada mai mica de un an | 121.864.212 |
| - datorii ce trebuie platite intr-o perioada mai mare de un an | 25.937.149  |

---

<b>Total datorii</b>	<b>147.801.361</b>
----------------------	--------------------

---

<b>B. PROVIZIOANE</b>	<b>11.383.953</b>
-----------------------	-------------------

---

<b>C. VENITURI IN AVANS</b>	<b>-</b>
-----------------------------	----------

---

**D. CAPITALURI, REZERVE, PROFIT**

- |  |             |
|--|-------------|
| - capital social subscris si varsat                                  | 71.804.872  |
| - rezerve din reevaluare   | 96.034.386  |
| - rezerve legale   | 11.171.056  |
| - rezerve reprezentand surplusul realizat din rezerve din reevaluare | 4.278.262   |
| - alte rezerve (mrt. pret., fd. dezvolt.)                            | 29.894.370  |
| - rezultatul reportat  | 138.739.651 |
| - repartizari din profitul anului 2013                               | (1.223.986) |
| - profit nerepartizat inainte de Hotararea AGA                       | 18.647.387  |

---

<b>Total capitaluri</b>	<b>369.345.998</b>
-------------------------	--------------------

---

<b>Total pasive la 31.12.2013</b>	<b>528.531.312</b>
-----------------------------------	--------------------

---



La sfarsitul anului 2013 Prospectiuni S.A. a inregistrat active patrimoniale in valoare totala de 528.531.312 lei, mai mari cu 66.645.528 lei fata de anul 2012.

Totalul datoriilor la sfarsitul anului 2013 este mai mare cu 45.480.021 lei fata de sfarsitul anului 2012, iar activul net al Societatii la data de 31 decembrie 2013 a crescut cu 23.565.446 lei fata de aceeaasi perioada a anului anterior, ajungand la valoarea de 369.345.999 lei.

#### SITUATIA INVESTITIILOR SI A AMORTIZARILOR CORPORALE

Intrarile de imobilizari corporale si necorporale in cursul anului 2013 se prezinta dupa cum urmeaza:

I	imobilizari corporale	86.899.022 lei
II	imobilizari necorporale	1.055.375 lei

##### Imobilizari necorporale

Imobilizarile necorporale cuprind in principal licente si software-uri pentru productie. Prospectiuni SA detine licenta de explorare a carierei de bazalt de la Zam, Varful Fetii. In cursul anului 2013, Societatea a capitalizat costuri de explorare in valoare de 1.272.605 lei (total capitalizat in anii 2012 si 2013, 3.823.223 lei). Intentia Societatii este de a transfera intreaga activitate de explorare a carierei de la Zam, implicit si aceasta capitalizare, catre Econsa Grup SA, societate detinuta de Prospectiuni SA. Din motive de prudenta economica, Societatea a decis inregistrarea unei ajustari pentru deprecierea acestui activ necorporal in totalitate la data de 31 decembrie 2013.

##### Imobilizari corporale

Intrarile de imobilizari corporale din cursul anului 2013 provenite din imobilizari corporale in curs se refera, in principal, la echipamente si utilaje specifice activitatii de prospectare geofizica. Achizitiile cele mai importante in 2012 se prezinta astfel:

- Statie Sercel 428 XL 4.000 canale (4.000 bretele), cu o valoare totala de 22.680.220 lei
- Statie Sercel UniteLite, cu o valoare de 848.173 lei
- Echipament Sercel 408 – 5.900 canale (Mitcham Euracia), cu o valoare totala de 4.221.617 lei
- Unitati de Achizitie Wireless 3.091 buc, cu o valoare totala de 10.008.423 lei
- Statie Seismica 428 – Unite/2013 Sercel, cu o valoare totala de 1.948.500 lei
- Bretele geofoni SG10 (1x12) 7.000 buc, cu o valoare totala de 7.020.790 lei
- Bretele geofoni SG10 (1x12) 3.000 buc, cu o valoare totala de 3.008.920 lei
- Bretele geofoni SG10 6.000buc (weihai sunfull – china), cu o valoare totala de 3.701.014 lei
- Geofoni SG 5 (1x1) 4.050 buc, cu o valoare totala de 1.656.455 lei
- Echipament de prevenire si etansare pe cablu geofizic, cu o valoare totala de 1.009.660 lei
- Concasor mobil Atlas Copco PC3 cu o valoare totala de 1.551.382 lei
- Panou masura adancimi, modul portabil, panou perforare, locator mufe, electrode, calibrator acustic, amortizor de soc, scripete, cu o valoare totala de 2.949.570 lei
- Autodube transport persoane 10 buc, cu o valoare totala de 4.878.421 lei
- Tractoare New Holland, Mat Craiova – 21 buc, cu o valoare de 2.256.807 lei
- Toyota Hilux - 54 buc, Dacia Duster -11 buc, Nissan Navara – 6 buc, Renault master 2 buc, cu o valoare

- totala de 6.304.221 lei
- Rollcage protectie pe Nissan, Duster, Toyota – 36 buc, cu o valoare totala de 265.929 lei
  - Dinamitiera Toyota Hilux 1 buc, amenajat dinamitiere Toyota 3 buc, cu o valoare totala de 185.089 lei
  - Autosasiu MAN pentru statie + suprastructura pe sasiu, cu o valoare totala de 365.753 lei
  - Autoutilitara MAN + macara Palfinger, cu o valoare totala de 560.354 lei
  - Auto VW Tiguan 2 - buc, Mercedes ML350, Audi A8, VW Polo - 5 buc, cu o valoare totala de 1.122.284 lei
  - Calculatoare, laptop-uri, imprimante, servere, tablete, periferice IT – 129 buc, cu o valoare totala de 692.653 lei
  - Instalatie de foraj Ground hog - 30 buc, ciocane de fund 25 buc, comunicator auto 20 buc, cu o valoare totala de 388.561 lei
  - Unitate comanda explozie shotpro II cu GPS – 7 buc, Cablul LVL - 5buc, Explozor cu scintilatie – 2 buc, cu o valoare totala de 504.246 lei
  - Statie Totala Leica TS 06 plus -11 buc, Receptor GNSS Leica – 6 buc, cu o valoare totala de 816.316 lei
  - Magnetometru – 4 buc, reflectometru TDR 900, cu o valoare totala de 260.361 lei
  - Analizor elemental CHNS Flash 2.000 , cu o valoare totala de 136.079 lei
  - Gaz Cromatograf pt analiza gaze permanente si hidrocarburi, cu o valoare totala de 99.523 lei.

Urmarind cresterea valorii imobilizarilor corporale in cursul anului 2013 comparativ cu existentul la 31 decembrie 2012, aceasta se prezinta astfel:

<b>Imobilizarea corporala</b>	<b>Sold la 31.12.2012</b>	<b>Sold la 31.12.2013</b>	<b>Diferenta</b>
Terenuri si constructii	105.255.107	110.772.743	5.517.636
Instalatii tehnice si masini	106.671.700	155.110.829	48.439.129
Alte instalatii, utilaje si mobilier	678.070	702.216	24.146
Avansuri si imobilizari in curs	10.315.270	22.206.459	11.891.189
<b>TOTAL</b>	<b>222.920.147</b>	<b>288.792.247</b>	<b>65.872.100</b>

Cresterea imobilizarilor corporale s-a datorat, in principal, achizitionarii de echipamente noi necesare proiectelor in derulare.

De mentionat faptul ca sursa de finantare a investitiilor realizate in anul 2013 a constituit-o amortizarea recuperata in urma uzurii mijloacelor fixe precum si profitul net reinvestit.

Societatea nu are probleme legate de dreptul de proprietate asupra activelor corporale, cu exceptia terenului situat in Bucuresti, str. Coralilor nr. 31 A, sector 1, in suprafata de 19.496,14 mp, asupra caruia diferite persoane fizice au solicitat prin instanta, revendicarea a 8.419 mp din suprafata mai sus mentionata. Avand in vedere natura litigioasa a situatiei juridice a unei suprafete de 4.000 mp din Str. Coralilor, nr. 31 A, precum si durata mare a proceselor pe rol, societatea are constituit un provizion in valoare de 525.616 lei.



### 3. PIATA VALORILOR MOBILIARE

#### 3.1. Precizarea pietelor din Romania si din alte tari pe care se negociaza valorile mobiliare

Actiunile emise de Prospectiuni S.A. sunt tranzactionate la Bursa de Valori Bucuresti - piata Rasdaq, sunt actiuni nominative, emise sub forma dematerializata, evidenta acestora fiind tinuta de Depozitarul Central S.A.

Capitalul social al Prospectiuni S.A. este de 71.804.872,50 lei, impartit in 718.048.725 actiuni cu valoarea nominala de 0,10 lei.

Capitalizarea bursiera a Societatii la sfarsitul anului 2013 a fost de 102.680.967.67 lei, pretul de inchidere in ultima zi de tranzactionare la Bursa de Valori Bucuresti a anului 2013 fiind de 0.1430 lei/actiune.

Structura actionariatului Societatii la 31 decembrie 2012 si la 31 decembrie 2013 este:

Denumire	31 decembrie 2012			31 decembrie 2013		
	%	Numar de actiuni	Valoare	%	Numar de actiuni	Valoare
Tender SA	55,707%	400.000.035	40.000.004	55,707%	400.000.035	40.000.004
SIF 4 Muntenia	11,826%	84.917.900	8.491.790	11,826%	84.917.900	8.491.790
Alti actionari	23,596%	169.429.553	16.942.955	22,037%	158.238.505	15.823.850
Alti actionari	8,871%	63.701.237	6.370.124	10,430%	74.892.285	7.489.229
<b>Total</b>	<b>100%</b>	<b>718.048.725</b>	<b>71.804.872</b>	<b>100%</b>	<b>718.048.725</b>	<b>71.804.872</b>

**3.2. Descrierea politicii Societatii cu privire la dividende. Precizarea dividendelor cuvenite/platite/acumulate in ultimii 3 ani si, daca este cazul, a motivelor pentru eventuala micorare a dividendelor pe parcursul ultimilor 3 ani**

Profiturile nete obtinute de Societate, aferente anilor 2013 si 2012, au fost utilizate, dupa constituirea rezervelor legale, ca sursa de finantare pentru programele de investitii.

### 3.3. Descrierea oricaror activitati ale Societatii de achizitionare a propriilor actiuni

In cursul anului 2013 nu au fost derulate astfel de actiuni.

### **3.4. In cazul in care Societatea are filiale, precizarea numarului si a valorii nominale a actiunilor emise de societatea mama detinute de filiale**

#### **Actiuni detinute la entitati afiliate**

<b>Societate</b>	<b>Sold 31 decembrie 2013</b>	<b>Numar de parti sociale/actiuni</b>	<b>Procent de detinere</b>
Econsa Grup SA	12.008.677	1.691.363	98,26%
Prospectiuni Divizia de Paza si Protectie SRL	2.000	100	100,00%
Prospect Geoservices SARLU	2.027	50	100,00%
Codecs SA	1.478.587	50.990	51,00%
Esparom SA	2.338	935	2,50%
Grup Energetic Tender SA	75	30	0,68%
Prospectiuni SARL Senegal	67.040	990	99,00%
Micro Active Invest SRL	180	18	90,00%
Prospectiuni Real Estate SRL	180	18	90,00%
<b>Total</b>	<b>13.561.104</b>		



#### Investitii detinute ca imobilizari

Societate	Valoare la 31 12 2013	Numar de parti sociale/actiuni	Procent de detinere
RAFO SA	59.780.786	23.912.314	2,72%
ZETA Petroleum Limited	1.238.250	1.108.039	2,12%
Statum Energy	1.607.731	568.024	0,90%
Ajustari de valoare a activelor financiare	(1.150.166)		
<b>Total Investitii detinute ca imobilizari</b>	<b>61.476.601</b>		
Alte imprumuturi	216.898		
<b>Total Imobilizari financiare</b>	<b>75.254.603</b>		

#### Actiuni detinute la entitati afiliate

In timpul anului 2012 Societatea a participat ca actionar la infiintarea mai multor societati comerciale pe continentul african dupa cum urmeaza:

- A infiintat Prospect Geoservices SARLAU inregistrat in Maroc unde detine 50 de parti sociale la valoarea nominala de 2.027 lei (100 MAD) fiind asociat unic cu procent de detinere 100%.
- A participat la infiintarea celor 5 societati: Laminia Resources, Binia Resources, Saloum Resources, Bafoundou Resources si Phosphates Resources inregistrate in Dakar, Senegal. Societatea detine pentru fiecare cate 300 de parti sociale cu valoare identica pentru fiecare societate de 20.186 lei (10.000.000 XOF), reprezentand 30% din capitalul social al fiecareia dintre societati.

In timpul anului 2013 Societatea a participat ca actionar la infiintarea Prospectiuni SARL inregistrat in Senegal unde detine 990 de parti sociale la valoarea nominala de 9,900,000 XOF (67.040 lei), fiind asociat majoritar cu procent de detinere de 99% si a instrainat actiunile detinute in entitatile Laminia Resources, Binia Resources, Saloum Resources, Bafoundou Resources si Phosphates Resources catre societatile Laminia (Cyprus) Holding Limited, Binia (Cyprus) Holding Limited, Saloum (Cyprus) Holding Limited, Bafoundou (Cyprus) Holding Limited si Phosphates (Cyprus) Holding Limited.

#### Investitii detinute ca imobilizari

Actiunile RAFO SA Onesti au fost dobandite prin conversia creantelor in valoare totala de 45.834.133 lei fata de RAFO SA Onesti in actiuni, ca urmare a Hotararii Adunarii Generale a Actionarilor din 22.01.2008. Aceasta Hotarare a fost luata pe baza Raportului Curent din data de 20.11.2007 al Adunarii Generale Extraordinare a

Actionarilor RAFO prin care s-a transmis Bursei de Valori Bucuresti majorarea capitalului social si noua structura a actionariatului, in care Prospectiuni S.A. participa la capitalul social cu suma de 45.834.133 lei echivalenta cu 18.333.653 actiuni, aceasta procedura de conversie finalizandu-se in anul 2009.

In luna ianuarie 2010, Prospectiuni SA a mai dobandit un numar de 5.578.661 actiuni la RAFO SA Onesti (reprezentand 13.946.653 lei la valoare nominala de 2,5 lei/actiune) in schimbul unei creante detinute de Prospectiuni SA asupra Tender SA, astfel, la finele anului 2010, Prospectiuni SA ajungand sa detina un numar total de 23.912.314 actiuni la Rafo SA, cu o valoare totala de 59.780.786 lei, reprezentand 2,7235% din capitalul social al RAFO SA Onesti.

In baza unui Memorandum de intelegere incheiat in data de 13.08.2009 cu Grupul Petrochemical, SC Prospectiuni SA va prelua de la acesta activele rafinaria Darmanesti, fabrica Biocetan si sase terenuri situate in Cluj, Brasov si Hunedoara. in schimbul intregului pachet de actiuni pe care Prospectiuni SA il detine la RAFO SA Onesti (23.912.314 actiuni).

Pana in prezent au fost intreprinse actiuni la nivelul celor doua societati, Prospectiuni SA si RAFO SA, necesare atingerii scopului Memorandumului de intelegere. Astfel, Prospectiuni SA, in cadrul adunarii generale a actionarilor din data de 5 octombrie 2011, a hotarat aducerea ca aport in natura a pachetului de actiuni detinute de Prospectiuni SA la RAFO SA Onesti la capitalul social al societatii cu raspundere limitata Micro Active Invest SRL, societate la care Prospectiuni SA detine calitatea de asociat majoritar. De asemenea, RAFO SA a intreprins demersuri in vederea majorarii capitalului social al Petrochemical Trading SRL cu activele mentionate mai sus.

La 31 decembrie 2013, aceasta tranzactie se afla inca in curs de implementare, nefiind inca finalizate toate etapele prevazute in Memorandumul de intelegere incheiat cu Grupul Petrochemical. Una dintre aceste etape o reprezinta evaluarea activelor ce fac obiectul tranzactiei, ce se deruleaza cu dificultate ca urmare a complexitatii si structurii activelor, aceasta etapa fiind absolut necesara in finalizarea tranzactiei.

De asemenea, in paralel cu procesul de evaluare, se discuta cu Grupul Petrochemical posibilitatea modificarii structurii activelor oferite in schimbul pachetului de actiuni RAFO, astfel incat sa se poata acoperi eventualele diferente de valoare rezultate dupa evaluare.

Avand in vedere rezultatele financiare ale RAFO SA publicate pentru exercitiul financiar incheiat la data de 31 decembrie 2013, exista indicii ca ar putea exista pierderi de valoare asupra actiunilor detinute.

Avand in vedere aceasta viitoare tranzactie, cat si faptul ca actiunile RAFO SA Onesti nu sunt tranzactionate in mod constant pe piata bursiera, la 31 decembrie 2013 Conducerea Prospectiuni S.A., considera ca nu este necesara inregistrarea de ajustari pentru pierderi de valoare asupra acestei investitii. La 31 decembrie 2013 actiunile pe care Societatea le detine la RAFO SA, sunt evaluate la costul istoric.

In anul 2013, Societatea a convertit creanta in suma de 1.607.731 lei pe care o avea de incasat de la Stratum Energy in 568.024 actiuni ale acestei societati, detinand astfel 0,9% din capitalul social al Stratum Energy.

Partile sociale detinute de Prospectiuni SA ca imobilizari financiare la societatile Stratum Energy, Zeta Petroleum si RAFO SA Onesti, sunt inregistrate la cost, mai putin eventuale ajustari de valoare, in situatia in care exista indicii de depreciere, conform politicii contabile descrisa in Nota 6 d din Situatiile financiare statutare individuale la data de 31 decembrie 2013.



La 31 decembrie 2013 Conducerea Societatii considera ca a inregistrat suficiente ajustari de valoare acolo unde au existat indicii de depreciere aferente imobiliarilor financiare prezentate mai sus (Zeta Petroleum: 1.150.166 lei).

In timpul anului 2013, Prospectiuni SA nu a incasat de la nici una dintre societatile de mai sus dividende sau alte parti sociale.

### **3.5. In cazul in care Societatea a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta, prezentarea modului in care Societatea isi achita obligatiile fata de detinatorii de astfel de valori mobiliare**

In perioada de raportare Societatea nu a emis obligatiuni si/sau alte titluri de creanta.

## **4. CONDUCEREA SOCIETATII**

### **4.1. Prezentarea listei administratorilor societatii comerciale**

Societatea S.C. Prospectiuni S.A. este administrata de un Consiliu de Administratie format din sapte administratori: sase persoane fizice si o persoana juridica, numiti prin Hotararea Adunarii Generale Ordinare a Actionarilor din data de 16.03.2012.

Componenta Consiliului de Administratie este urmatoarea:

- dl. Gehrig Stannard Schultz, varsta 49 ani, inginer geofizician, Presedinte al Consiliului de Administratie, detine un numar de 237.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0330 % din capitalul social;
- d-na Nicoleta Daniela Tender, varsta 45 ani, doctor in stiinte juridice, detine un numar de 439.600 actiuni, cu o cota de participare de 0,0612 % din capitalul social;
- dl. Nicolae Petrisor, varsta 56 ani, jurist, detine un numar de 140.00 actiuni, cu o cota de participare de 0,0195 % din capitalul social;
- dl. Traian Gubandru, varsta 73 ani, economist, detine un numar de 496.800 actiuni, cu o cota de participare de 0,0692 % din capitalul social;
- dl. Tiberiu Tender, varsta 60, inginer, detine un numar de 140.000 actiuni, cu o cota de participare de 0,0195 % din capitalul social;
- SC Palmer Capital RO SRL, care in cursul anului 2012 a achizitionat Middle Europe Invest SRL, detine un numar de 21.581.505 actiuni, cu o cota de participare de 3,0056 % din capitalul social, reprezentata prin dl. Fader Cristian Robert, varsta 33 ani, economist care detine un numar de 140.700 actiuni (0,0196 % din capitalul social);
- dl. Mircea Constantin, varsta 52 ani, inginer, detine un numar de 154.400 actiuni (0,0215 % din capitalul social).

#### **4.2. Prezentarea listei membrilor conducerii executive a societatii comerciale.**

In anul 2013, conducerea executiva a Societatii a fost asigurata de:

- Gehrig Stannard Schultz, Presedinte al Consiliului de Administratie si Director General, detine 237.000 actiuni (0,0330 % din capitalul social);
- Marius Adrian Milea, Director Productie, detine 235.200 actiuni (0,0328 % din capitalul social);
- Mihail Mitroi, Director HSEQ, detine 157.675 actiuni (0,0220 % din capitalul social);
- Timothy Howard Branch, Vice-Presedinte Operatiuni Internationale, detine 140.000 actiuni (0,0195 % din capitalul social);
- Andrew Cristopher Clark, Vice-Presedinte Dezvoltarea Afacerii, Marketing & Strategie, nu detine actiuni;
- Eric Williams, Vice-Presedinte Operatiuni Africa de Vest, mandat incheiat in luna octombrie 2013, nu detine actiuni;
- Rahul Gupta, Vice-Presedinte Operatiuni Asia de Sud-Est, nu detine actiuni;
- Gubandru Mihai, Director Financiar, detine 31.000 actiuni (0,0043 % din capitalul social);
- Norin Marian Popescu, Vice-Presedinte Resurse Umane, nu detine actiuni.

**4.3. Pentru toate persoanele prezentate la 4.1. si 4.2. precizarea eventualelor litigii sau proceduri administrative in care au fost implicate, in ultimii 5 ani, referitoare la activitatea acestora in cadrul emitentului, precum si acelea care privesc capacitatea respectivei persoane de a-si indeplini atributiile in cadrul emitentului**

Membrii Consiliului de Administratie si Conducerea executiva nu au fost implicati in litigii sau proceduri administrative, referitoare la activitatea lor sau in ceea ce priveste capacitatea lor de a-si exercita atributiile.



## 5. SITUATIA FINANCIAR – CONTABILA

Elemente de bilant–venituri–cheltuieli–profit:

-lei-

ELEMENTUL	ANUL		
	2011	2012	2013
<b>ACTIVE TOTALE</b> din care:	<b>457.830.361</b>	<b>461.885.784</b>	<b>528.531.312</b>
- IMOBILIZARI CORPORALE	222.432.593	222.920.147	288.792.247
- <b>Active circulante</b> din care	<b>157.737.973</b>	<b>156.080.256</b>	<b>159.392.366</b>
- Stocuri	9.730.254	14.413.328	20.306.856
- Creante	125.335.951	114.075.193	126.960.811
- Disponibilitati	22.671.768	27.591.735	12.124.699
- <b>Capitaluri</b> din care:	<b>332.784.942</b>	<b>345.780.553</b>	<b>369.345.998</b>
- Capital social	71.804.872	71.804.872	71.804.872
- Cifra de afaceri	315.293.527	314.358.626	382.439.341
- Venituri totale	335.812.020	344.762.884	415.105.086
- Cheltuieli totale din care:	297.298.685	322.216.866	390.625.366
- Cheltuieli cu mat. prime si materiale	40.223.963	45.522.039	50.950.297
- Cheltuieli cu personalul	76.230.228	87.182.572	110.431.034
- Cheltuieli cu prestatii externe	98.678.792	96.011.435	114.542.557
- Numar mediu de salariatii	1.604	1.784	2.429
- <b>Provizioane totale</b> din care:	<b>8.106.658</b>	<b>16.470.259</b>	<b>30.893.141</b>

- Pentru deprecierea imobiliarilor financiare detinute	-	-	1.150.166
- Pentru deprecierea stocurilor	124.619	93.800	279.959
- Pentru deprecierea serviciilor in curs de executie	-	-	10.650.275
- Pentru creante incerte	311.423	3.122.334	7.428.787
- Provizion pentru bonusuri angajati aferente activitatii anului	7.145.000	12.239.104	10.858.337
- Provizion pentru concedii neefectuate in an	-	-	-
- Provizion litigii	525.616	525.616	525.616
- Provizion impozite	-	489.405	-
- Profit brut	38.513.335	22.546.018	24.479.720
- <b>Profit net</b> din care:	<b>30.981.821</b>	<b>17.295.121</b>	<b>18.647.387</b>
- Rezerva legala	1.925.667	1.127.301	1.223.986
- Dezvoltare	29.056.154	16.167.810	17.423.401

In evolutie, elementele de bilant reflecta o crestere permanenta a activelor totale, cu 66.645.528 lei fata de anul trecut.

O evolutie pozitiva au inregistrat si capitalurile, cu 6,38% mai mari fata de 2012, generata de profitul obtinut in anul 2013.

Veniturile totale si cifra de afaceri au cunoscut o crestere in anul 2013 fata de anul trecut, datorate cresterii veniturilor interne de la 252.305.064 lei la 355.098.619 lei, in timp ce veniturile externe au scazut de la 62.053.562 lei la 27.340.722 lei.

Principalii beneficiari ai serviciilor prestate de societate au fost: OMV Petrom SA, SNGN Romgaz SA, Chevron, Aurelian etc.





Cheltuieli	Ponderea in cheltuieli	
	2012	2013
Cheltuieli materii prime si materiale	14,13%	13,04%
Cheltuieli cu personalul	27,06%	28,27%
Cheltuieli cu prestatiile externe	29,80%	29,32%

Se constata ca materiile prime si materialele inregistreaza o usoara scadere ca pondere in total cheltuieli. In valoare absoluta acestea au crescut cu 5.428.258 lei, ca urmare a volumului crescut de lucrari si, in consecinta, a consumului mai mare de materii prime (in principal material explozibil).

Ponderea cheltuielilor cu personalul inregistreaza o usoara crestere, datorita faptului ca baza de raportare (total cheltuieli) este mai mare decat cea din 2012. Cheltuielile de personal au crescut in 2013, comparativ cu 2012, cu 23.248.462 lei (26.67%) ca urmare a cresterilor cheltuielilor salariale si a intensificarii activitatii Societatii.

Se constata ca ponderea prestatilor externe in total cheltuieli, a scazut de la 29,80% in 2012, la 29,32% in 2013. In valoare absoluta acestea au crescut cu 18.531.122 lei ca urmare a cresterii unor costuri legate de serviciile de foraj, topografie, cazare, paza etc. inregistrate la activitatea din afara tarii.

## INDICATORI DE EFICIENTA SI RENTABILITATE

Denumire	2012	2013
<b>I. Indicatori de lichiditate</b>		
<i>Indicatorul lichiditatii curente</i>		
Active curente (A)	156.080.256	159.392.366
Datorii curente (B)	79.685.904	121.864.212
<b>A/B in numar de ori</b>	<b>1,96</b>	<b>1,31</b>
<i>Indicatorul lichiditatii imediate</i>		
Active curente (A)	156.080.256	159.392.366
Stocuri (B)	14.413.328	20.306.856
Datorii curente (C)	79.685.904	121.864.212
<b>(A-B)/C in numar de ori</b>	<b>1,78</b>	<b>1,14</b>
<b>II. Indicatori de risc</b>		
<i>Indicatorul gradului de indatorare</i>		
Capital imprumutat (A)	13.265.932	11.121.518
Capitaluri proprii (B)	345.780.553	369.345.998
<b>A/B*100</b>	<b>3,84%</b>	<b>3,01%</b>
<i>Indicatorul gradului de acoperire a dobanzilor</i>		
Profit Brut (A)	22.546.018	24.479.720
Cheltuiala cu dobanda (B)	2.430.920	3.462.062
<b>A/B</b>	<b>9,27</b>	<b>7,07</b>
<b>III. Indicatori de gestiune</b>		
<i>Viteza de rotatie a stocurilor</i>		
Stoc mediu (A)	12.071.791	17.360.092
Costul vanzarilor (B)	299.969.689	370.561.058
<b>(A/B)*365 in numar de zile</b>	<b>14,69</b>	<b>17,10</b>
<i>Viteza de rotatie a debitelor (clienti)</i>		
Clienti (A)	108.469.005	121.098.218
Cifra de afaceri (B)	314.358.626	382.439.341
<b>(A/B)*365 in numar de zile</b>	<b>125,94</b>	<b>115,58</b>
<i>Viteza de rotatie a creditelor (furnizori)</i>		
Furnizori (A)	22.230.770	54.728.599
Cifra de afaceri (B)	314.358.626	382.439.341
<b>(A/B)*365 in numar de zile</b>	<b>25,81</b>	<b>52,23</b>



---

*Viteza de rotatie a activelor imobilizate corporale*

Cifra de afaceri (A)	314.358.626	382.439.341
Active imobilizate (B)	222.920.147	288.792.247
<b>(A/B) in numar de ori</b>	<b>1,41</b>	<b>1,32</b>

*Viteza de rotatie a activelor totale*

Cifra de afaceri (A)	314.358.626	382.439.341
Active totale (B)	461.885.784	528.531.312
<b>(A/B) in numar de ori</b>	<b>0,68</b>	<b>0,72</b>

**IV. Indicatori de profitabilitate**

*Rentabilitatea capitalului angajat*

Profit brut (A)	22.546.018	24.479.720
Capital angajat (B)	368.415.988	395.283.148
<b>(A/B)*100</b>	<b>6%</b>	<b>6%</b>

*Marja bruta din vanzari*

Profit brut din vanzari (A)	22.546.018	24.479.720
Cifra de afaceri (B)	314.358.626	382.439.341
<b>(A/B)*100</b>	<b>7%</b>	<b>6%</b>

*Rezultat pe actiune*

Profit net (A)	17.295.121	18.647.387
Numar de actiuni (B)	718.048.725	718.048.725
<b>(A/B) lei pe actiune</b>	<b>0,0241</b>	<b>0,0260</b>

Indicatorii prezentati mai sus sunt detaliiati in OMF 3055/2009.

Gradul de indatorare a scazut de la 3,84% in anul 2012 la 3,01% pe fondul rambursarii liniilor de credit contractate, dupa cum este prezentat in Nota 5 b) din Situatiile financiare statutare individuale la data de 31 decembrie 2013.

In anul financiar 2013, se observa o crestere a eficacitatii Societatii in colectarea creantelor sale (viteza de rotatie a debitorilor-clienti s-a imbunatatit in anul 2013 ajungand la 115,58 zile).

Viteza de rotatie a imobilizarilor corporale a scazut (1,32 in 2013, fata de 1,41 in 2012) ca urmare a cresterii cifrei de afaceri pe fondul cresterii activitatii in anul 2013 comparativ cu anul 2012.

	2012	2013
<b>Profitul net al exercitiului financiar</b>	<b>17.295.121</b>	<b>18.647.387</b>
<b>Fluxuri de numerar din activitati de exploatare:</b>		
<i>Ajustari pentru:</i>		
Amortizare si ajustari de depreciere privind imobiliarile corporale si necorporale	32.934.668	38.680.629
Cheltuiala cu impozit pe profit	5.250.897	5.832.333
Pierdere/(Profit) din vanzarea respectiv casarea imobiliarilor corporale si necorporale	(250.761)	(308.311)
Venituri din dobanzi	(1.248.007)	(1.256.273)
Cheltuieli privind dobanzile	2.430.920	3.462.062
Cheltuieli/(venituri) din exploatare privind provizioanele pentru active circulante, net	2.780.092	16.176.857
Cheltuiala/(venituri) privind provizioane pentru riscuri si cheltuieli	5.583.509	(1.870.172)
Venituri din productia de imobilizari	(5.097.864)	(3.959.968)
<b>Profitul din exploatare inainte de schimbari in capitalul circulant</b>	<b>59.678.575</b>	<b>75.404.544</b>
Descrestere/ (crestere) a creantelor comerciale si de alta natura	20.587.537	(14.590.780)
(Crestere) / Descrestere a stocurilor	2.149.448	(1.682.514)
(Descrestere) / Crestere a datoriilor comerciale si de alta natura	(6.027.834)	1.877.097
Impozit pe profit platit	(36.853.439)	52.870.464
Dobanzi platite	(1.061.854)	(13.618.667)
	(5.760.880)	(8.749.727)
	(2.430.920)	(3.462.062)



<b>Numerar generat din activitati de exploatare</b>	<b>30.280.633</b>	<b>88.048.355</b>
<b>Fluxuri de numerar din activitati de investitie:</b>		
Plati pentru achizitionarea de imobilizari	(14.032.315)	(84.437.278)
Incasari din vanzarea de imobilizari corporale si necorporale	259.087	898.279
Dobanzi incasate	1.248.007	1.256.273
Imprumuturi acordate partilor afiliate	(24.054.301)	(14.215.290)
Imprumuturi incasate de la partile afiliate	8.680.581	1.738.392
<b>Numerar utilizat in activitati de investitie</b>	<b>(27.898.941)</b>	<b>(94.759.624)</b>
<b>Fluxuri de numerar din activitati de finantare:</b>		
Trageri din imprumuturi	19.484.545	15.243.721
Rambursari de imprumuturi	(8.805.349)	(11.298.047)
Plata datoriilor aferente leasingului financiar	(6.633.990)	(12.813.441)
Plata dividendelor	(1.724.932)	-
<b>Numerar generat din activitati de finantare</b>	<b>2.320.274</b>	<b>(8.867.767)</b>
<b>(Descresterea)/ cresterea neta a numerarului si echivalentelor de numerar</b>	<b>4.701.967</b>	<b>(15.579.036)</b>
Numerar si echivalente de numerar la inceputul exercitiului financiar	14.032.368	18.734.334
<b>Numerar si echivalente de numerar la sfarsitul exercitiului financiar</b>	<b>18.734.335</b>	<b>3.155.298</b>

In aprilie 2013 Prospectiuni SA a contract un credit de investii in valoare de 15.243.721 lei de la EximBank SA, conform contractului de credit nr. 40-SMB, cu o durata de 3 ani, cu o perioada de gratie pentru plata principalului de 6 luni si rate lunare fixe de 508.000 lei, rata finala de 511.721 lei. Subiectul creditului a fost achizitia de echipamente pentru geosesismica de la Sercel France. Dobanda aplicabila este ROBOR la 6 luni si un

comision de risc de 3,1%, aplicabil lunar la soldul creditului si platibil la aceeasi scadenta cu dobanda. Soldul la 31 decembrie 2013 este de 14.227.721 lei.

Acest credit contractat a fost garantat cu ipoteca de rang I asupra terenului si imobilelor situate in strada Caransebes nr.1, cu ipoteca mobiliara asupra echipamentelor achizitionate de la Sercel, cu ipoteca mobiliara asupra soldului creditor al conturilor si subconturilor curente deschise la EximBank si asupra eventualelor incasari din politele de asigurare asupra bunurilor enumerate mai sus (din strada Caransebes si echipamentele achizitionate prin credit).

Valoarea neta contabila la 31.12.2013 a terenurilor, constructiilor si a echipamentelor gajate in favoarea BCR si Exim Bank este dupa cum urmeaza:

Active gajate	Valoare neta contabila
	<b>31.12.2013</b>
Terenuri	50.998.900
Constructii	21.064.943
Echipamente	30.264.720
<b>Total</b>	<b>102.328.563</b>

Conform normelor de intocmire a Situatiei Fluxurilor de Numerar, suma de 8.969.400 lei reprezentand suma utilizata pana la data de 31 decembrie 2013, a fost scazuta din totalul disponibilitatilor de la sfarsitul anului 2013, acestea fiind in valoare de 12.124.699 lei, rezultand astfel un excedent de numerar de 3.155.298, prezentat in Situatia Fluxurilor de Numerar.



La 31 decembrie 2013, creantele Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

Creante	Sold la		Termen de lichiditate	
	31 decembrie 2012	31 decembrie 2013	sub 1 an	Peste 1 an
0	1	2	3	4
Avansuri la furnizori	1.087.031	821.607	821.607	-
Cienti, valoare contabila bruta	44.542.569	41.548.493	41.548.493	-
Ajustari pentru clienti incerti	(3.122.334)	(3.392.424)	(3.392.424)	-
<b>Total creante comerciale</b>	<b>42.507.266</b>	<b>38.977.676</b>	<b>38.977.676</b>	-
Alte creante de incasat de la societati din cadrul grupului	65.961.739	86.156.905	86.156.905	-
Ajustari pentru deprecierea creantelor de la societati din cadrul Grupului	-	(4.036.363)	(4.036.363)	-
<b>Creante din cadrul Grupului</b>	<b>65.961.739</b>	<b>82.120.542</b>	<b>82.120.542</b>	-
Debitori diversi, valoare contabila bruta	1.686.806	44.047	44.047	-
Alte creante	3.919.382	5.818.546	5.818.546	-
<b>Total alte creante</b>	<b>5.606.188</b>	<b>5.862.593</b>	<b>5.862.593</b>	-
<b>Total creante</b>	<b>114.075.193</b>	<b>126.960.811</b>	<b>126.960.811</b>	-

Din totalul creantelor de 126.960.811 lei la 31 decembrie 2013, 82.120.542 lei sunt creante asupra societatilor din cadrul Grupului detaliate in cadrul Notei 10.2 din Situatiile Financiare individuale statutare la 31 decembrie 2013.

Ajustarile de valoare pentru deprecierea creantelor de la societati din cadrul Grupului cuprind provizioane consituite pentru Esparom (407.483 lei), Grup Imobiliar Trustee (1.021.317 lei), Vulcan (1.107.626 lei), Jetran (1.476.682 lei) si Videlmar (23.254 lei).

Cele mai importante sume din cadrul capitolului „alte creante” sunt reprezentate de alte creante sociale (1.967.313 lei), precum si impozitul pe profit de recuperat in suma de 1.855.718 lei. Creantele comerciale nu sunt purtatoare de dobanda si au in general, un termen de plata de 30 de zile.

La 31 decembrie 2013, datoriile Societatii se prezinta dupa cum urmeaza:

Datorii	Sold la 31				
	decembrie 2012	decembrie 2013	sub 1 an	peste 1 an	peste 5 ani
0	1	2	3	4	5
Furnizori – Societati din cadrul grupului	6.155.721	5.529.211	5.529.211	-	-
Alti furnizori	21.021.949	24.940.099	24.940.099	-	-
Furnizori de imobilizari	1.208.821	29.788.500	29.788.500	-	-
<b>Total datorii comerciale</b>	<b>28.386.491</b>	<b>60.257.810</b>	<b>60.257.810</b>	-	-
Sume datorate institutiilor de credit	23.579.400	27.661.398	16.539.880	11.121.518	-
Datorii aferente contractelor de leasing	16.254.940	26.310.341	11.494.710	14.815.631	-
TVA de plata	1.795.313	2.028.617	2.028.617	-	-
Anticipatii si garantii de gestiune	44.832	43.882	43.882	-	-
Salarii si alte drepturi salariale	8.670.801	10.297.321	10.297.321	-	-
Datorii catre buget	5.064.594	8.227.871	8.227.871	-	-
Alte datorii	9.398.334	3.900.650	3.900.650	-	-
Dividende de plata	269.234	104.071	104.071	-	-
Credite bancare pe termen scurt	8.857.400	8.969.400	8.969.400	-	-
<b>Total alte datorii, inclusiv datoriile fiscale si datoriile privind asigurarile sociale</b>	<b>73.934.848</b>	<b>87.543.551</b>	<b>61.606.402</b>	<b>25.937.149</b>	-
<b>Total datorii</b>	<b>102.321.339</b>	<b>147.801.361</b>	<b>121.864.212</b>	<b>25.937.149</b>	-

Datoriile la bugetul statului, inclusiv cele privind TVA, inregistrate la 31 decembrie 2012 si 31 decembrie 2013 reprezinta datorii curente care au fost achitate ulterior conform scadentei, in ianuarie 2013 si respectiv ianuarie 2014. Acestea includ urmatoarele:



Denumire	Valoare sold la	Valoare sold la
	31 decembrie 2012	31 decembrie 2013
Impozit pe profit	1.061.676	-
TVA de plata	1.795.313	2.028.617
Impozit pe salarii	927.039	2.144.081
CAS Societate	1.424.833	3.223.585
Contributii la fonduri de sanatate	743.899	1.650.264
Contributii la fondul de somaj si Fondul de Garantare	63.496	129.329
Fonduri speciale, Fonduri de accidente si boli	16.078	32.615
CAS salariatii	608.776	783.680
Alte datorii catre Bugetul de stat	218.797	264.317
<b>Total</b>	<b>6.859.907</b>	<b>10.256.488</b>

La 31 decembrie 2013, Prospectiuni SA nu a inregistrat datorii restante la buget, ci numai datorii curente care au fost achitate la scadenta.

La 31 decembrie 2012 si la 31 decembrie 2013, datoriile aferente contractelor de leasing se impart in functie de scadenta dupa cum urmeaza:

Denumire	Valoare sold la	Valoare sold la
	31 decembrie 2012	31 decembrie 2013
Perioada mai mica de 1 an	6.885.437	11.494.710
Intre 1 si 5 ani	9.369.503	14.815.631
<b>Total</b>	<b>16.254.940</b>	<b>26.310.341</b>

La 31 decembrie 2013 Societatea avea in derulare 79 contracte de leasing financiar reprezentand datorii in suma de 26.310.341 lei dupa cum urmeaza:

- 41 de contracte pentru dotarea parcului auto cu masini 4x4 (Nissan, Dacia Duster, Toyota Hilux, Renault Master) necesare activitatii de teren;
- 12 contracte pentru dotarea activitatii de teren cu TAF 690 si tractoare New Holland – Mat Craiova;
- 1 contract pentru Autosasiu MAN in vederea montarii pe acestea a unei dube pentru Statie, 1 contract pentru dotarea activitatii de teren cu 10 autosasie MAN dotate cu dube pentru transport persoane;
- 1 contract pentru dotarea activitatii de Logging cu un autosasiu Man cu macara Palfinger;
- 19 contracte pentru dotarea activitatii administrative (6 Audi Q5, 5 VW Golf, 5 VW Polo, 2 VW Tiguan, 1 Audi A8, 1 Mercedes ML350);
- 2 contracte pentru dotarea activitatii Promin cu 2 statii sortare si 2 concasoare + 1 concasor mobil;
- 1 contract pentru dotarea activitatii cu licente;
- 1 contract pentru dotarea activitatii Logging cu 2 Autogranice Mercedes si echipament rulare cablu.

## **6. CONCLUZII**

Anul 2013 a fost deosebit de important pentru Prospectiuni SA, multe dintre sistemele de reducere a costurilor, eficientizare, de formare si de guvernare care au fost puse in aplicare incepand cu anul 2008, incepand sa-si arate efectele.

Societatea a reusit sa mentina avantajul competitiv, totodata sporindu-si semnificativ eficienta operationala.

Rezultatele obtinute se datoreaza unei echipe foarte puternice si imbunatatirii fundamentelor de functionare a companiei noastre. Rezultatele obtinute pana in prezent, coroborat cu faptul ca suntem implicati intr-o serie de proiecte noi interesante, vor consolida viitorul Societatii.

In 2013 am avut numeroase realizari de care suntem mandri si printre care se numara:

- Continuarea operatiunilor internationale extrem de profitabile din Maroc;
- Continuarea operatiunilor internationale in Georgia;
- Cresterea capacitatii tehnice de productie a companiei pentru a converti cea mai mare parte a echipelor noastre geofizice in achizitie 3D;
- Recunoasterea sporita a Prospectiuni in ceea ce priveste sanatatea, siguranta, mediul si performanta de calitate a managementului de a deveni antreprenori acceptati oficiali pentru Shell, Chevron, Repsol, ENI si Total.

Prezentul Raport cuprinde date reflectate in evidenta contabila a Societatii pe anul 2013 in conformitate cu prevederile Legii contabilitatii nr. 82/1991 republicata cu completarile si modificarile ulterioare, precum si cu prevederile Ordinului M.F. nr. 3055/2009 cu privire la reglementarile contabile conforme cu directivele europene, cu completarile si modificarile ulterioare.



Ca urmare a hotararii AGA din septembrie 2002, Societatea a instituit auditul intern in conformitatea cu prevederile Legii nr. 301/2002, acesta fiind asigurat de o firma specializata si autorizata in acest domeniu

Auditul extern este asigurat prin contract cu firma de audit KPMG AUDIT SRL., plata prestatiei respective fiind efectuata conform prevederilor din Scrisoarea de angajament semnata de catre cele doua parti.

Prezentul raport este insotit de Raportul auditorului extern, Situatiia activelor, datoriilor si capitalurilor proprii si Situatiia veniturilor si cheltuielilor.

Situatiia activelor, datoriilor si capitalurilor proprii si Situatiia veniturilor si cheltuielilor au fost intocmite in baza datelor din balanta de verificare.

Posturile din Situatiia activelor, datoriilor si capitalurilor proprii corespund cu datele inregistrate in contabilitate, rezultatele inventarierii anuale fiind valorificate si reflectate in posturile respective.

Ca urmare a celor prezentate se pot formula urmatoarele concluzii:

- Societatea a incheiat cu profit activitatea anului 2013;
- Societatea a reusit sa-si depaseasca obiectivele bugetare privind cifra de afaceri;
- In sectorul de achizitii de date geofizice, Societatea continua sa detina o cota de piata favorabila si o pozitie geografica care ii ofera un avantaj competitiv;
- Gradul ridicat de dotare tehnica ii permite executia de lucrari complexe atat pe piata interna cat si pe cea externa;
- Societatea a continuat sa investeasca doar in tehnologii noi, de ultima generatie asigurand calitatea serviciilor noastre pe termen lung;
- Echilibrul financiar a fost asigurat, Societatea fiind la zi cu plata datoriilor la bugetul de stat, bugetele locale si alte institutii ale statului;
- Au fost consolidate parteneriate solide cu societati mari din sectorul hidrocarburilor (OMV PETROM S.A., SNGN ROMGAZ S.A., Aurelian, Chevron);
- A fost efectuata cu succes finantarea investitiilor prevazute in planul de investitii;
- Am diversificat activitatea companiei prin infiintarea noii divizii de logging;
- Obiectivul principal al companiei pentru perioadele urmatoare este de a continua promovarea serviciilor geofizice dincolo de granitele Romaniei pentru diversificarea portofoliului de clienti si reducerea variatilor cauzate de caracterul sezonier al activitatii.

**PRESEDINTELE CONSILIULUI DE ADMINISTRATIE,**

**DIRECTOR GENERAL,**

GEHRIG STANNARD SCHULTZ

