



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinariilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

RAPORTUL DE ACTIVITATE AL ADMINISTRATORULUI

Pentru trimestrul 1 2026, încheiat la 31.03.2026

S.C. ABN Systems International S.A. este o societate comercială al cărei obiect principal de activitate îl reprezintă Comerț cu ridicata de componente și echipamente electronice și de telecomunicații, cod CAEN 4650, constituită ca societate pe acțiuni, în conformitate cu Legea societăților comerciale numărul 31/1990, cu modificările și completările ulterioare.

Prezentul raport este întocmit în conformitate cu cerințele OMFP 1801/2014 pentru aprobarea reglementărilor contabile conforme cu Directivele Europene și cu Legea societăților comerciale nr. 31/1990, republicată.

Prezentul raport este întocmit de Președintele CA al societății, George Barbu.

1. Informații generale despre emitent

- **Denumire:** ABN Systems International S.A.
- **Sediul social:** Str. Marinariilor nr. 31, Sector 1, București, România
- **Număr de ordine în Registrul Comerțului:** J40/11024/2002
- **Cod unic de înregistrare:** RO14988404
- **Capital social subscris și vărsat:** 4,399,769.90 RON
- **Piață tranzacționare:** AeRO – SMT, Bursa de Valori București
- **Simbol bursier:** ABN
- **Website:** www.abnsystems.ro

1.1. Capitalul Social

Capitalul social al Societății, subscris și vărsat integral de către asociați, este în total de 4.399.769,90 lei. Capitalul social se divide în 43.997.699 de părți sociale egale și indivizibile. Valoarea nominată a unei părți sociale este de 10 lei.



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

1.2. Structura asociațiilor

- NEDELEA BOGDAN - REMUS, cetățean roman, cu date anonimizate la societate, deținând 42.36% din capitalul social al Societății,
- BARBU ADISOR - GEORGE, cetățean roman, cu date anonimizate la societate, deținând 42.56% din capitalul social al Societății.
- Alte persoane fizice și juridice deținând 15.08% din capitalul social al Societății.

1.3. Obiectul de activitate

S.C. ABN Systems International S.A. a fost constituită în cursul anului 2002. Principalul obiect de activitate al societății îl reprezintă Comerțul cu ridicata de componente și echipamente electronice și de telecomunicații.

2. Rezultate financiare – T1 2026

Rezultatele financiare prezentate mai jos reflectă evoluția companiei în trimestrul I 2026.

La întocmirea situațiilor financiare ale societății s-au avut în vedere următoarele aspecte:

- respectarea prevederilor din Legea contabilității nr. 82/1991, cu modificările și completările ulterioare, privind conducerea corectă și la zi a evidentelor financiar-contabile;
- înregistrarea în contabilitate a operațiilor economice și financiare în mod cronologic, prin respectarea succesiunii documentelor justificative, în funcție de data de întocmire sau de intrare în unitate și sistematic în fișele deschise pe conturi sintetice și analitice;
- întocmirea Bilanțului, Contului de profit și pierdere, Situația modificărilor capitalurilor proprii, Situația fluxurilor de numerar și a Notelor explicative care au fost realizate pe baza bilanțului de verificare la data de 31.03.2026 și a registrelor contabile;
- evaluarea posturilor cuprinse în situațiile financiare cu respectarea principiilor contabile prevăzute de OMFP 1802/2014 pentru aprobarea reglementărilor contabile conforme cu directivele europene;
- efectuarea inventarierii generale a elementelor de activ, datorii și capitaluri proprii la sfârșitul anului în conformitate cu reglementările legale în vigoare – Ordinul 2861/2009;



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

2.1 Indicatori principali

Indicator	Q1 2026
Cifră de afaceri (RON)	5,723,825
EBITDA (RON)	270,797
Marjă EBITDA (%)	4.73%
Profit net (RON)	-113,008
Pondere Tellur (% din vânzări)	36.4%

2.2 Situația activelor, datoriilor și capitalurilor proprii

Indicator	Q1 2026
Active imobilizate	13,040,589
Active circulante	43,132,970
Cheltuieli în avans	3,660,244
Total active	56,173,559
Capitaluri proprii	31,870,134
Datorii totale	24,303,425



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

3. Comentariul conducerii

În primul trimestru al anului 2026, activitatea societății a fost influențată de sezonabilitatea specifică domeniului de activitate, T1 fiind în mod tradițional o perioadă cu un nivel mai redus al vânzărilor comparativ cu trimestrele ulterioare ale anului.

Cifra de afaceri realizată în T1 2026 a fost de 5,72 milioane RON. Evoluția veniturilor a fost influențată de politica prudentă de aprovizionare, de prioritizarea lichidității și de gestionarea atentă a capitalului de lucru.

În același timp, societatea a înregistrat o îmbunătățire a marjei brute procentuale, aceasta ajungând la aproximativ 36,1% în T1 2026, față de aproximativ 31,5% în T1 2025. Această evoluție reflectă concentrarea pe produse și canale cu profitabilitate mai bună, precum și o abordare comercială mai selectivă.

EBITDA aferent T1 2026 a fost pozitiv, în valoare de 270.797 RON, comparativ cu un EBITDA negativ în T1 2025. EBITDA pozitiv din T1 2026 reflectă o îmbunătățire a performanței operaționale curente, fără impactul unor venituri excepționale.

Rezultatul net al perioadei a fost negativ, în valoare de 113.008 RON, fiind influențat în principal de nivelul cheltuielilor financiare și de contextul de finanțare al activității curente. Rezultatele obținute în T1 2026 sunt în linie cu estimările interne ale societății pentru această perioadă, având în vedere sezonabilitatea specifică activității și politica prudentă de gestionare a capitalului de lucru.

Societatea a continuat procesul de reducere graduală a expunerii bancare, prin rambursările efectuate conform angajamentelor existente, menținând în același timp o relație constructivă cu instituțiile finanțatoare.

De asemenea, societatea a continuat procesul de optimizare a capitalului circulant. Creanțele au scăzut și stocurile au scăzut comparativ cu 31 martie 2025.

În T1 2026, vânzările produselor Tellur au reprezentat 36,4% din cifra de afaceri. Evoluția a fost influențată de disponibilitatea limitată a anumitor categorii de produse și de politica prudentă de aprovizionare, în contextul prioritizării lichidității și al optimizării capitalului de lucru. Societatea urmărește refacerea graduală a disponibilității pentru produsele cu rotație bună, cu accent pe categoriile relevante comercial și pe utilizarea eficientă a capitalului de lucru.



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

La data de 31 martie 2026, societatea înregistra active totale în valoare de 56,17 milioane RON, din care active imobilizate în valoare de 13,04 milioane RON și active circulante în valoare de 43,13 milioane RON. Cheltuielile în avans se situau la 3,66 milioane RON. Capitalurile proprii ale societății erau de 31,87 milioane RON, iar datoriile totale de 24,30 milioane RON. Structura bilanțieră reflectă menținerea unui nivel pozitiv al capitalurilor proprii, acestea reprezentând aproximativ 56,7% din totalul activelor raportate, în timp ce datoriile totale reprezentau aproximativ 43,3% din totalul activelor.

4. Evenimente importante în T1 2026

În primul trimestru al anului 2026, activitatea ABN Systems International S.A. a fost influențată de sezonabilitatea specifică domeniului de activitate, T1 fiind în mod tradițional o perioadă cu volume mai reduse comparativ cu trimestrele următoare ale anului.

Principalele direcții urmărite de companie în această perioadă au fost:

- continuarea optimizării costurilor operaționale și administrative;
- menținerea unei politici prudente de gestionare a capitalului de lucru;
- ajustarea mixului de stocuri, cu accent pe produsele cu rotație bună și pe eficientizarea utilizării resurselor disponibile;
- continuarea procesului de reducere graduală a expunerii bancare, prin rambursările efectuate conform angajamentelor existente;
- menținerea unei relații constructive cu instituțiile finanțatoare, care susțin activitatea curentă a societății;
- consolidarea relațiilor comerciale pe segmentul retail modern, distribuție și parteneriate comerciale;
- continuarea dezvoltării portofoliului de produse și branduri administrate de companie, cu accent pe categoriile relevante comercial;
- menținerea brandului Tellur ca direcție strategică importantă pentru companie. În T1 2026, vânzările produselor Tellur au reprezentat 36,4% din cifra de afaceri, evoluția acestora fiind influențată de disponibilitatea limitată a anumitor categorii de produse și de politica prudentă de aprovizionare, în contextul prioritizării lichidității și al optimizării capitalului de lucru.



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

În același timp, societatea a înregistrat o îmbunătățire a performanței operaționale față de aceeași perioadă a anului precedent, reflectată prin obținerea unui EBITDA pozitiv în T1 2026, fără impactul unor venituri excepționale.

5. Perspective pentru perioada următoare

Pentru trimestrele următoare ale anului 2026, conducerea ABN Systems International S.A. urmărește continuarea procesului de consolidare operațională și financiară, cu accent pe disciplină comercială, controlul costurilor și utilizarea eficientă a capitalului de lucru.

Societatea estimează că evoluția activității va continua să fie influențată de sezonalitatea specifică domeniului, trimestrele III și IV având în mod tradițional o contribuție mai importantă la volumele anuale de vânzări. În acest context, compania urmărește refacerea graduală a disponibilității pentru produsele cu rotație bună, optimizarea portofoliului comercial și susținerea relațiilor cu partenerii din retail modern și distribuție.

Rezultatele obținute în T1 2026 sunt în linie cu estimările interne ale societății pentru această perioadă. Conducerea va continua să adopte o abordare prudentă, orientată către îmbunătățirea marjei comerciale, reducerea graduală a expunerii financiare și menținerea stabilității operaționale.

În ceea ce privește brandul Tellur, societatea își menține obiectivul de dezvoltare graduală, cu accent pe produsele relevante pentru consumatori, pe categoriile cu rotație bună și pe adaptarea portofoliului la condițiile actuale de piață și de finanțare.

6. Declarația conducerii

Conducerea ABN Systems International S.A. declară că informațiile prezentate în acest raport oferă o imagine fidelă și corectă a situației financiare, a rezultatelor operaționale și a evoluției activității companiei pentru perioada încheiată la data de 31 martie 2026.

Raportul a fost întocmit pe baza informațiilor financiare disponibile la data elaborării sale și reflectă, în opinia conducerii, principalele elemente relevante pentru înțelegerea activității societății în primul trimestru al anului 2026.



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

7. Alte informații furnizate

Societatea are puncte de lucru după cum urmează:

Bucuresti Sectorul 1, Strada MARINARILOR, Nr. 29 cf. act adițional, din data 28.12.2023 la ctr. de închiriere 18.09.2021

Durata sediului: 15 ani.

Sat Chiajna, Comuna Chiajna, Strada INDUSTRIILOR, Nr. 10, JUD ILFOV - T75/5, Județ Ilfov, contract de închiriere, din data 15.07.2019

Durata sediului: 9 ani 9 luni.

8. Prezentarea principalelor obiective si politici in materie de riscuri la care se supune societatea:

8.1. Riscul de piață și riscul de preț

Economia românească se afla într-o perioada stabila privind desfășurarea investițiilor. Pe segmentul de piață pe care societatea își desfășoară activitatea, conducerea societății estimează că exista o cerere si o dezvoltare continua.

Riscul de preț poate apărea din cauza neconcordanței prețului în timp, între momentul încheierii contractului și momentul în care se face plata și încasarea sumei prevăzute în contract. Acest risc își poate face apariția mai ales în cazul încheierii unor contracte pe termen lung.

Riscul de preț este preîntâmpinat prin încheierea de contracte pe perioade determinate de timp sau prin posibilitatea corelării prețului de vânzare practicat cu costurile reale ale societății.

8.2. Riscul valutar și de inflație

Societatea poate fi expusă fluctuațiilor de schimb valutar prin numerar și echivalente de numerar, împrumuturi pe termen lung, sau datorii comerciale exprimate în valută. Moneda funcțională a societății este leul romanesc. Societatea este supusă riscului valutar la numerarul și echivalentele de numerar, achizițiile și împrumuturile realizate în altă monedă decât cea funcțională.

Societatea a efectuat tranzacții în anul 2025 exprimate în diferite valute. Prin urmare, există riscul de reducere sau creștere a valorii activelor monetare nete deținute în lei românești în funcție de aprecierea sau deprecierea monedei țării noastre.



ABN Systems International S.R.L.
31st Marinarilor Street, 1st District, Bucharest, Romania
Phone: 0040212330995
www.abnsystems.ro

8.3. Riscul de lichiditate

Riscul de lichiditate constă în probabilitatea ca societatea să nu-și poată onora obligațiile față de creditori ca urmare a devierii proporției dintre încasările de la clienți și plățile de efectuat. Printre cauzele care conduc la apariția riscului de lichiditate pot fi menționate următoarele:

- situația economiei reale
- indisciplina financiară a clienților

Politica societății în privința lichidității este de a menține suficiente resurse lichide pentru a putea onora obligațiile pe măsură ce acestea ajung la scadență.

8.4. Riscul de credit

Riscul de creditare este riscul în care societatea suportă o pierdere financiară urmare a neîndeplinirii obligațiilor contractuale de către un client sau o contrapartidă la un instrument financiar. Acest risc rezultă în principal din creanțele comerciale și numerarul și echivalentele de numerar. Conducerea societății monitorizează în mod constant expunerea la riscul de credit prin evaluarea periodică a clienților societății.

Presedinte CA

George BARBU