Raport financiar

Infrastructură critică de învățare pentru companii mari și instituții europene

T3 2026

Rezultate financiare neauditate pentru perioada
01.01.2026 - 30.09.2026

VENITURI DIN EXPLOATARE	REZULTAT NET	CAPITALURI PROPRII
23.313.145 lei	6.661.041 lei	36.500.468 lei
cumulat la 30.09.2026	cumulat la 30.09.2026	la 30.09.2026

EMITENT
Ascendia S.A.

DATA RAPORTULUI
19.11.2026

PIAȚA / SIMBOLURI
AeRO Premium · ASC / ASC27

NAVIGARE RAPORT

Cuprins

RAPORT FINANCIAR TRIMESTRIAL

T3 2026

Rezultate financiare neauditate pentru perioada 01.01.2026 - 30.09.2026.

REZUMAT EXECUTIV 09-11

GOVTECH ȘI PLATFORME 12-15

SITUAȚII FINANCIARE 16-19

PIAȚA ȘI INVESTITORI 20-23

Date reglementate 03
Identificare emitent și cadru de raportare

Mesaj către acționari 04-07
Mesajul conducerii către acționari

Despre Ascendia 08
Profil govtech, audiențe și infrastructură de învățare

Tablou executiv 09
Rezumatul financiar și operațional al trimestrului

Formarea rezultatului net 10
Rezultatele și marjele primelor nouă luni

Dinamica comercială 11
Cifra de afaceri, venituri și rezultat operațional

Scalare internațională 12
Infrastructură critică de învățare pentru instituții europene

Platformă LIVRESQ 13
Creare și distribuție de conținut educațional

Platformă CoffeeLMS 14
Administrare, livrare și raportare pentru învățare

LIVRESQ Companion 15
Asistență pedagogică AI pentru profesori și școli

Performanță financiară 16
Contul de profit și pierdere

Analiza bilanț 17
Active, pasive și capital propriu

Indicatori relevanți pentru investitori 18
EPS, capitaluri proprii și excedent de active circulante

Indicatori economico-financiari 19
Lichiditate, îndatorare, rotația debitelor-clienți și active imobilizate

Evoluția la BVB 20
Profil de piață pentru ASC și ASC27

AI și distribuție instituțională 21
Anunțuri publice, canale de livrare și reglementări europene

Sinteza perioadei 22
Rezultate, produse proprii, clienți și utilizări

Declarația administratorului 23
Atestarea conducerii pentru T3 2026

DATE REGLEMENTATE

Identificare emitent și cadru de raportare.

RAPORT CONFORM Anexa 13 din Regulamentul ASF nr. 5/2018	EXERCIȚIU FINANCIAR 01.01.2026 - 30.09.2026
DATA RAPORTULUI 19 Noiembrie 2026	DENUMIREA EMITENTULUI Ascendia S.A.
SEDIUL SOCIAL Bulevardul Dinicu Golescu, nr. 36, etaj 4, Sector 1, Bucuresti, BUCURESTI, România	TELEFON / FAX +40 371 089 200
E-MAIL INVESTITORI investors@ascendia.ro	CUI RO21482859
REGISTRUL COMERȚULUI J2007006604403	PIAȚA AeRO SMT Premium
CAPITAL SOCIAL 1.172.180,10 RON	VALORI MOBILIARE 11.721.801 acțiuni · 0,10 RON / acțiune
SIMBOLURI ASC - acțiuni; ASC27 - obligațiuni	COD ISIN ROASCIACNOR9

CADRU DE RAPORTARE

Datele financiare prezentate sunt neauditate și acoperă perioada 01.01.2026 - 30.09.2026, încheiată la 30 septembrie 2026. Indicatorii de rezultat sunt cumulați pentru primele nouă luni ale anului.

MESAJ CĂTRE ACȚIONARI

Mesaj către investitori – Rezultatele trimestrului III 2026 și perspective

MESAJUL DIRECTORULUI GENERAL 19 NOIEMBRIE 2026

Stimați investitori,

Pentru Ascendia, trimestrul al III-lea 2026 a fost un trimestru în care am pus bazele următoarei etape de creștere. Așa cum anticipam la jumătatea anului, activitatea comercială a fost mai lentă. După finalizarea și încasarea unor proiecte importante în primul semestru, următoarele contracte de anvergură sunt încă în construcție, iar acest lucru se vede în rezultatele perioadei. În acest interval ne-am concentrat deci resursele pe două direcții care vor conta în lunile următoare: construirea portofoliului de noi potențiale contracte și dezvoltarea produselor software proprii.

Astfel, la nivelul primelor nouă luni ale anului 2026, veniturile totale din exploatare au fost de 23,31 milioane lei, în scădere cu 20,33% față de perioada similară a anului precedent, în timp ce rezultatul net cumulat s-a situat la aproximativ 6,6 milioane lei, în scădere cu 57% față de aceeași perioadă a anului 2025.

Aceste rezultate reflectă, în principal, decalajul dintre finalizarea proiectelor mari din prima parte a anului și contractarea următoarelor. Direcția strategică rămâne aceeași, iar portofoliul de oportunități pe care le urmărim s-a extins în ultimele luni.

Așa cum menționam și în raportul de la jumătatea anului, dispunem de un portofoliu consistent de oportunități comerciale, aflate în diferite etape de maturizare, însă momentul în care acestea se vor concretiza în oferte și contracte ferme, fie direct, fie prin intermediul distribuitorilor și partenerilor noștri, rămâne dificil de anticipat.

O parte importantă a proiectelor de anvergură pe care le vizăm beneficiază de finanțări europene sau naționale, iar perioadele de incertitudine politică și de reorganizare instituțională au determinat întârzieri în derularea procedurilor administrative și de achiziție. Considerăm că stabilizarea cadrului instituțional și reluarea ritmului normal al proceselor decizionale la stat pot contribui la accelerarea acestor proiecte și, implicit, la transformarea oportunităților existente în contracte comerciale.

Privind în ansamblu primele nouă luni ale anului, apreciem că activitatea companiei a fost una solidă, în pofida încetinirii comerciale din trimestrul III. Prima parte a anului a fost caracterizată de încasări semnificative, care ne-au permis să continuăm investițiile în dezvoltare și să abordăm această perioadă cu o perspectivă orientată către extinderea gamei de produse proprii.

În ultimele luni, în paralel cu gestionarea proiectelor curente, ne-am concentrat așadar resursele pe două direcții strategice: consolidarea portofoliului de oportunități comerciale pentru următoarele 6–9 luni și accelerarea dezvoltării unor noi produse software, cu potențial comercial important pe termen mediu și lung.

Concret, programăm lansarea a patru noi produse software în următoarele patru luni, fiecare adresând piețe și nevoi distincte, dar având în comun valorificarea expertizei tehnologice acumulate de Ascendia și integrarea noilor capabilități oferite de inteligența artificială.

Platformă de lucru pentru echipe formate din oameni și agenți AI

Dezvoltăm o platformă de management al proiectelor software în care agenții AI specializați lucrează alături de oameni, ca membri ai echipei: primesc sarcini, le execută autonom și predau rezultatul spre aprobare.

Produsul a pornit din propria noastră nevoie de a integra AI în dezvoltarea de software. L-am construit pentru uz intern, iar astăzi toate departamentele Ascendia lucrează pe această infrastructură. În prezent este testat de mai multe companii de software terțe, în pregătirea lansării comerciale.

Promisiunea platformei este o creștere semnificativă a productivității echipelor de dezvoltare, cu păstrarea controlului deplin si temperarea efectului de “shadow development” în contextul revoluției AI. Fiecare rezultat este aprobat de un om. Fiecare modificare rămâne trasabilă, cu autor și cost. Codul și cunoștințele acumulate în proiecte rămân pe infrastructura organizației. Proiectele existente pot fi preluate din instrumentele folosite deja, iar cele noi pornesc direct în acest mod de lucru.

Considerăm că acest produs răspunde unei nevoi tot mai importante a industriei software: valorificarea puterii inteligenței artificiale într-un cadru de lucru structurat, predictibil și controlabil, compatibil cu procesele si metodologiile existente.

Platformă pentru evaluarea și dezvoltarea rezilienței cibernetice a angajaților

Acest produs vizează îmbunătățirea igienei de securitate cibernetică în rândul angajaților din companii și instituții, cu precădere al personalului care nu deține competențe tehnice specializate din organizațiile esentiale si importante, conform directivelor NIS2. Soluția susține evaluarea competențelor și comportamentelor relevante pentru securitatea cibernetică, profilarea individuală și organizațională a riscurilor de securitate aferente resursei umane, într-o abordare standardizată, precum și programe de instruire personalizate în funcție de carențele fiecărui angajat.

Produsul este dezvoltat în cadrul unei colaborări cu caracter inovator pentru piața din România, despre care vom oferi mai multe detalii la momentul oportun.

Prin această soluție ne propunem să contribuim la dezvoltarea unei culturi organizaționale a securității cibernetice, transformând instruirea generalistă si nestructurata într-un proces continuu, măsurabil și adaptat riscurilor reale, personalizat nevoilor individuale de instruire și conform cu cerințele de instruire legale.

Produsul va fi lansat la începutul anului 2027.

Platformă integrată pentru managementul universitar

Dezvoltăm o soluție software dedicată digitalizării și administrării integrate a unei instituții de învățământ superior. Platforma urmărește reunirea, într-un ecosistem digital unitar, a proceselor administrative, academice și operaționale, oferind instrumente dedicate managementului universitar, structurilor administrative, personalului didactic și studenților.

Obiectivul nostru este simplificarea și eficientizarea activităților instituționale, prin reducerea fragmentării sistemelor informatice și facilitarea accesului la informații și servicii printr-o platformă comună.

Acest produs este în teste la unul din partenerii noștri universitari, urmand a fi lansat comercial imediat ce primeste ok-ul lansării în producție la acest prim client.

Platformă integrată pentru managementul unităților de învățământ preuniversitar

Similar soluției destinate universităților, dezvoltăm o platformă dedicată managementului integrat al unităților de învățământ preuniversitar.

Aceasta va reuni într-o aplicație unitară funcționalități pentru managementul instituțional, activitatea administrativă și de secretariat, procesele educaționale și interacțiunea cu beneficiarii finali ai sistemului de educație.

Cele două produse urmăresc să ofere soluții digitale complete, adaptate particularităților fiecărui nivel de învățământ, valorificând experiența îndelungată a Ascendia în dezvoltarea de tehnologii pentru educație.

Vom comunica informații suplimentare despre fiecare dintre aceste produse la momentul lansării comerciale sau anterior, în măsura în care vom considera oportună informarea pieței.

În paralel, alte două produse software se află deja în dezvoltare, cu un orizont estimat de lansare de aproximativ șase-opt luni. Vom reveni cu detalii și despre acestea pe măsură ce vor avansa către etapa de comercializare.

Rezumând, construim noi direcții de creștere.

Perspective pentru perioada următoare

Avem încredere că investițiile pe care le realizăm în prezent în dezvoltarea de produse proprii vor contribui la consolidarea poziției competitive a Ascendia și la diversificarea surselor de venit în anii următori.

Fiecare produs aflat în dezvoltare răspunde unei oportunități de piață identificate și are potențialul de a deveni un motor de creștere pentru companie. Împreună, ele formează fundația următoarei etape de dezvoltare a Ascendia.

Privim cu optimism perspectivele comerciale ale următoarelor 6–12 luni, susținute atât de portofoliul actual de oportunități, cât și de apropiata lansare a noilor soluții.

MESAJ CĂTRE ACȚIONARI · CONTINUARE

Perspectiva noastră strategică depășește rezultatele unui singur trimestru sau ale unui singur exercițiu financiar. Și, așa ca până acum, proiectam viitorul, ținând cont de noile realități. Pe unele le anticipăm, pe altele le vedem când se arată.

Industria IT traversează o perioadă de transformare profundă, accelerată de evoluția inteligenței artificiale, de automatizare și de schimbarea modelelor tradiționale de dezvoltare și comercializare a produselor software. Suplimentar, dimensiunea de securitate cibernetică capătă noi valențe și implicații. Aceste evoluții generează, inevitabil, atât provocări, cât și oportunități importante.

Actionam continuu pentru a performa in acest context, prin adaptarea proceselor interne, integrarea tehnologiilor emergente în activitatea curentă și orientarea investițiilor către produse și servicii cu potențial de scalare.

Pentru perioada imediat următoare punctam un element cu potențial important pentru evoluția companiei, respectiv perspectiva deschiderii Pieței de Creștere, pe care Ascendia urmează să fie prezentă atât prin acțiunile sale (simbol ASC), cât și prin obligațiunile corporative (simbol ASC27). Considerăm că această etapă poate contribui la creșterea vizibilității companiei în rândul investitorilor, îmbunătățirea lichidității instrumentelor financiare și facilitarea accesului la o bază mai largă de investitori. Totodată, dezvoltarea unei piețe dedicate companiilor cu potențial de creștere poate crea premise favorabile pentru atragerea de capital și susținerea proiectelor viitoare de dezvoltare, dacă Bursa de Valori București va ști cum să susțină real acest demers (indice potential pentru ETF-uri, demersuri în zona fondurilor pentru a investii într-un astfel de indice etc) . Privim această tranziție ca pe o potențială oportunitate de consolidare a prezenței Ascendia pe piața de capital și de valorificare, pe termen lung, a potențialului de dezvoltare al companiei.

Considerăm că abilitatea de a anticipa schimbările, de a ne adapta rapid și de a transforma noile tehnologii în produse comerciale relevante va reprezenta unul dintre principalii factori de diferențiere competitivă în anii următori.

Ascendia are ambitia, experiența si competențele necesare pentru a valorifica aceste transformări, iar direcțiile de dezvoltare prezentate prin noile produse reprezintă pași concreți în acest sens.

Vă mulțumesc pentru încrederea acordată și pentru susținerea continuă. Vă invit să parcurgeți în paginile următoare informațiile financiare și operaționale detaliate aferente prezentului raport.



Cosmin Mălureanu

DIRECTOR GENERAL · ASCENDIA S.A.

DESPRE ASCENDIA

Infrastructură critică de învățare pentru companii mari și instituții naționale și internaționale.

PROFIL COMPANIE

Operator european de infrastructură digitală de educație.

Ascendia este o companie românească fondată în 2007 și listată la Bursa de Valori București din 2016. Activitatea companiei este concentrată pe platforme, conținut și servicii de învățare digitală pentru organizații care operează la scară și au cerințe de guvernanță, trasabilitate și continuitate.

FONDARE
2007
aproape două decenii de experiență în tehnologie educațională

GUVERNANȚĂ
BVB: ASC
companie listată din 2016

AUDIENȚE
3
companii mari, instituții naționale și instituții europene

INFRASTRUCTURĂ PENTRU ORGANIZAȚII COMPLEXE

Ascendia dezvoltă și operează platforme, conținut digital, raportare și suport pentru programe de învățare implementate la scară în companii mari, instituții și proiecte europene.

IMPLEMENTARE

Solutiile companiei sunt construite pentru implementări controlate, documentate în raportare și adaptate contextelor publice, enterprise și europene.

Companii mari

Formare, conformitate și continuitate operațională pentru organizații cu procese distribuite, roluri multiple și nevoi clare de raportare.

Instituții naționale

Programe publice de educație și competențe digitale care cer scară, trasabilitate, conținut reutilizabil și aliniere cu obiective de politică publică.

Instituții internaționale

Capacitate de lucru în consorții, programe UE și contexte cu cerințe ridicate de accesibilitate, interoperabilitate și guvernanță.

Platforme proprii

LIVRESQ și CoffeeLMS acoperă crearea, livrarea, măsurarea și documentarea învățării digitale în medii instituționale.

LANȚ VALORIC

Conținut interactiv · platforme proprii · raportare · suport operațional

Ascendia acoperă integral lanțul valoric al învățării digitale, de la dezvoltarea de conținut interactiv până la livrarea și măsurarea acestuia prin infrastructură proprie.

TABLOU EXECUTIV

T3 2026: profitabilitate pozitivă, bilanț solid, lichiditate ridicată.

REZUMAT PENTRU INVESTITORI

REZULTATE NEAUDITATE CUMULATE · 01.01.2026 - 30.09.2026

VENITURI DIN EXPLOATARE	REZULTAT OPERAȚIONAL	REZULTAT NET
23.313.145 lei	8.078.650 lei	6.661.041 lei
cumulat la 30.09.2026	cumulat la 30.09.2026	cumulat la 30.09.2026

CE CONTEAZĂ

Profitabilitate pozitivă și autonomie financiară

23,31 mil. lei	venituri din exploatare, 9 luni 2026
8,08 mil. lei	rezultat operațional
6,66 mil. lei	rezultat net
80,1%	capital propriu în total pasiv

CIFRA DE AFACERI
21.043.534 lei
cumulat la 30.09.2026

BILANȚ ȘI LICHIDITATE

Structură financiară la finalul trimestrului

TOTAL ACTIV	ACTIVE CIRCULANTE
45.557.419 lei	30.747.476 lei
la 30.09.2026	la 30.09.2026
CAPITALURI PROPRII	**LICHIDITATE CURENTĂ**
36.500.468 lei	13,37
la 30.09.2026	active curente / datorii curente

PROFITABILITATE

Profitabilitate pozitivă și capital propriu solid

MARJĂ OPERAȚIONALĂ	MARJĂ NETĂ	RATA CHELTUIELILOR DE EXPLOATARE
34,65%	28,57%	65,35%
rezultat operațional / venituri	rezultat net / venituri	cheltuieli de exploatare / venituri

Rezultate cumulate pentru primele nouă luni din 2026; poziție financiară la 30.09.2026.

FORMAREA REZULTATULUI NET

Rezultat net de 6,66 mil. lei în primele nouă luni din 2026.

REZULTAT OPERAȚIONAL	REZULTAT BRUT	REZULTAT NET
8,08 mil. lei	7,94 mil. lei	6,66 mil. lei
cumulat la 30.09.2026	cumulat la 30.09.2026	cumulat la 30.09.2026

DE LA REZULTATUL OPERAȚIONAL LA PROFITUL NET

REZULTAT OPERAȚIONAL		PIERDERE FINANCIARĂ		IMPOZIT PE PROFIT		REZULTAT NET
8.078.650 LEI	−	138.579 LEI	−	1.279.030 LEI	=	6.661.041 LEI
Venituri minus cheltuieli de exploatare		Venituri și cheltuieli financiare		Impozitul aferent perioadei		Profit după impozitare

Valori exacte în lei, cumulate pentru perioada 01.01.2026 - 30.09.2026.

PROFITABILITATEA PERIOADEI

Marjă operațională 34,65% · Marjă netă 28,57%

La venituri din exploatare de 23,31 mil. lei, compania înregistrează un rezultat operațional de 8,08 mil. lei și un rezultat net de 6,66 mil. lei. Marjele exprimă ponderea fiecărui rezultat în veniturile din exploatare.

DINAMICA COMERCIALĂ

Cifră de afaceri de 21,04 mil. lei în primele nouă luni din 2026.

CIFRĂ DE AFACERI

21,04 mil. lei

cumulat la 30.09.2026

Vânzări de 21.043.534 lei în primele nouă luni ale anului 2026.

VENITURI DIN EXPLOATARE	PONDEREA CIFREI DE AFACERI	REZULTAT OPERAȚIONAL
23,31 mil. lei	**90,3%**	**8,08 mil. lei**
cumulat la 30.09.2026	în veniturile din exploatare	cumulat la 30.09.2026

STRUCTURA VENITURILOR DIN EXPLOATARE

23.313.145 LEI



CIFRĂ DE AFACERI

21.043.534 lei

90,3% din veniturile din exploatare

ALTE VENITURI DIN EXPLOATARE

2.269.611 lei

9,7% din veniturile din exploatare

Valori cumulate pentru perioada 01.01.2026 - 30.09.2026.

COMPONENȚA VENITURILOR

Cifra de afaceri reprezintă 90,3% din veniturile din exploatare. Diferența de 2,27 mil. lei reprezintă alte venituri din exploatare, calculate ca diferență între totalul acestora și cifra de afaceri.

SCALARE INTERNAȚIONALĂ

Infrastructură critică de învățare pentru companii mari și instituții europene.

INFRASTRUCTURĂ INSTITUȚIONALĂ

Platformă, conținut și raportare pentru programe instituționale.

Ascendia operează infrastructură digitală de educație pentru instituții publice europene, programe UE și organizații reglementate, la scară națională și sub guvernanță de companie listată.

GUVERNANȚĂ

BVB: ASC

companie listată din 2016

SCARĂ CONSORȚIALĂ

60.000

profesori în programul de Pedagogie Digitală

EXECUȚIE

12

consorții de formare cu LIVRESQ ca instrument central

CREDIBILITATE INSTITUȚIONALĂ

Referințe, execuție și raportare pentru programe la scară.

01

Control operațional

Capacitate de livrare pentru programe educaționale cu cerințe de control, rezidență, trasabilitate și continuitate.

02

Procese publice

Documentație, evidență, raportare și execuție în consorții, în linie cu cerințele programelor instituționale.

03

Implementare națională

Experiență în programe de volum, unde utilizarea, suportul și conținutul trebuie să funcționeze simultan.

04

Guvernanță listată

Raportare recurentă, disciplină de piață și vizibilitate publică pentru investitori și parteneri instituționali.

EXEMPLU DE PROGRAM INSTITUȚIONAL

Pedagogie Digitală - program național în 12 consorții

Programul folosește LIVRESQ pentru formarea competențelor digitale ale profesorilor, crearea de conținut și reutilizarea resurselor educaționale la scară națională.

RELEVANȚĂ PENTRU INVESTITORI

- programe publice și finanțări europene;
- platformă, metodologie, conținut și raportare în același flux operațional;
- execuție distribuită prin consorții;
- aliniere cu poziționarea Ascendia.eu pentru instituții europene.

SURSE Ascendia.eu - infrastructură de învățare · Prezentare capabilități 2026 - Pedagogie Digitală Națională

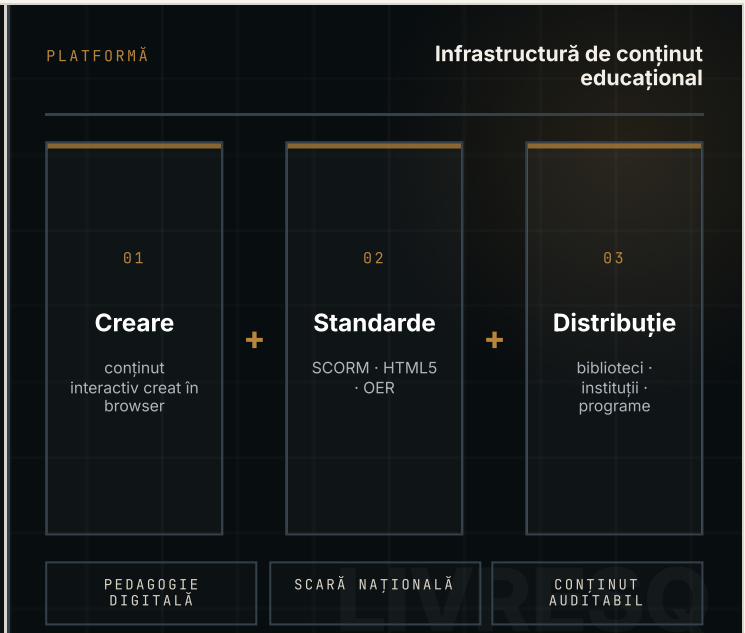
PLATFORMĂ LIVRESQ

LIVRESQ pentru creare și distribuție de conținut educațional.

ROL ÎN PORTOFOLIU

Platformă pentru creare și diseminare de conținut educațional interactiv.

LIVRESQ permite crearea în browser a lecțiilor interactive, export SCORM/HTML5 și distribuție în contexte publice sau instituționale.



14 mil.
VIZUALIZĂRI RAPORTATE ÎN T1 2026
distribuție și utilizare la scară

158.900
CREATORI PE PLATFORMĂ LIVRESQ
bază extinsă de creatori

7.260+
INSTITUȚII ȘI COMPANII
adopție în ecosisteme educaționale

01
Platformă proprie
LIVRESQ oferă control asupra creării de conținut și reduce dependența de livrări strict personalizate.

02
Utilizare la scară
Bază de creatori, instituții și vizualizări arată utilizare recurentă și distribuție de produs la scară.

03
Compatibilitate instituțională
SCORM, HTML5 și OER fac produsul relevant pentru programe publice și consorții educaționale.

04
Dezvoltare AI
LIVRESQ Companion indică o zonă de dezvoltare AI, comunicată public prin canale BVB.

SURSE Ascendia.eu - LIVRESQ · Prezentare capabilități 2026 - platformă LIVRESQ

PLATFORMĂ COFFEELMS

CoffeeLMS pentru formare în organizații reglementate.

ROL ÎN PORTOFOLIU

LMS pentru formare instituțională, trasabilitate și execuție operațională.

CoffeeLMS administrează programe de învățare pentru companii și instituții unde trasabilitatea, controlul accesului, raportarea și continuitatea operațională sunt cerințe de bază.



Rezidență UE

INFRASTRUCTURĂ CLOUD PENTRU CLIENȚI INSTITUȚIONALI

control operațional și guvernanță a datelor

GDPR / SLA

CADRU PENTRU ORGANIZAȚII REGLEMENTATE

conformitate și continuitate

Sectoare reglementate

BANKING ȘI ADMINISTRAȚIE PUBLICĂ

utilizare în companii și administrație publică

PERSPECTIVA FINANCIARĂ

Produs pentru execuție recurentă și suport operațional.

CoffeeLMS oferă livrare repetabilă, trasabilitate și raportare pentru proiecte care continuă după configurarea inițială.

PERSPECTIVA COMERCIALĂ

Soluție pentru formare și conformitate în organizații.

CoffeeLMS completează LIVRESQ: conținutul creat în LIVRESQ poate fi distribuit, măsurat și documentat în CoffeeLMS pentru organizații cu cerințe de trasabilitate.

SURSE Ascendia.eu - CoffeeLMS · Prezentare capabilități 2026 - CoffeeLMS

LIVRESQ COMPANION

LIVRESQ Companion, asistent pedagogic AI pentru profesori.

ROL ÎN ECOSISTEM

De la cerință la material didactic, cu sprijin AI.

Dezvoltat cu sprijinul Google, Companion generează planuri de lecție, fișe și evaluări prin conversație. Profesorul ajustează și validează materialele, apoi le poate exporta în PDF.



10.000+
PROFESORI VIZAȚI DE PRIMUL CONTRACT
contract anunțat la lansare

800
ȘCOLI DIN ROMÂNIA
acoperirea contractului anunțat

Google
AI FOR GOVTECH
sprijin pentru dezvoltare

01
Profil cu memorie AI
Profilul păstrează contextul clasei și preferințele de predare pentru răspunsuri personalizate.

02
Instrumente metodologice
Șabloane pentru planificare, proiectare didactică și evaluare, cu adaptarea textelor la nivelul clasei.

03
Bibliotecă și planificator
Resursele din Biblioteca Digitală LIVRESQ și planificatorul susțin pregătirea și organizarea activităților.

04
Administrarea accesului
Licențe și conturi administrate centralizat, cu alocarea accesului și urmărirea activării conturilor profesorilor.

SURSE ȘI DETALII Raport BVB, 09.04.2026. · livresq.com/ro/livresq-companion/

PERFORMANȚĂ FINANCIARĂ

Contul de profit și pierdere documentează rezultatele la nouă luni.

STRUCTURĂ P&L

23.313.145 lei

cumulat la 30.09.2026

Valoarea reprezintă veniturile din exploatare din contul de profit și pierdere, cumulate pentru perioada 01.01.2026 - 30.09.2026.

COSTURI EXPLOATARE

15.234.495 lei

65,35% din venituri

REZULTAT OPERAȚIONAL

8.078.650 lei

34,65% marjă operațională

REZULTAT NET

6.661.041 lei

28,57% marjă netă

INDICATOR (LEI)	30.09.2025	30.09.2026	Δ %
Venituri din exploatare	29.262.658	23.313.145	-20,33%
*Din care cifra de afaceri	28.449.840	21.043.534	-26,03%
Cheltuieli de exploatare	10.592.393	15.234.495	+43,82%
Rezultat operational	18.670.265	8.078.650	-56,73%
Venituri financiare	17.429	269.321	+1.445,25%
Cheltuieli financiare	457.520	407.900	-10,85%
Rezultat Financiar	-440.091	-138.579	-68,51%
Rezultat Brut	18.230.174	7.940.071	-56,45%
Impozit profit	2.702.387	1.279.030	-52,67%
Rezultat Net	15.527.787	6.661.041	-57,10%

ANALIZA BILANȚ

Bilanț susținut de active circulante și capital propriu.

TOTAL ACTIV T3 2026

45.557.419 lei

+3,67% față de 31.12.2025

Activele totale cresc cu +3,67%, susținute de activele imobilizate și circulante. Datoriile curente scad, iar capitalurile proprii se consolidează.

ACTIVE CIRCULANTE	CAPITALURI PROPRII	DATORII CURENTE
30.747.476 lei	**36.500.468 lei**	**2.299.567 lei**
67,49% din total activ	80,12% din total pasiv	5,05% din total pasiv

STRUCTURĂ ACTIVULUI — 45.557.419 lei



- Active imobilizate **32,5%**
- Active circulante **67,5%**
- Cheltuieli în avans **0,00%**

STRUCTURĂ PASIVULUI — 45.557.419 lei



- Datorii curente **5,0%**
- Datorii > 1 an **9,4%**
- Venituri în avans **5,4%**
- Capitaluri proprii **80,1%**

INDICATORI BILANȚIERI (LEI)	31.12.2025	30.09.2026	Δ %
Active imobilizate	14.000.922	14.808.257	+5,77%
Active circulante	29.938.958	30.747.476	+2,70%
Cheltuieli înregistrate în avans	2.980	1.686	-43,42%
TOTAL ACTIV	43.942.860	45.557.419	+3,67%
Datorii curente <1 an	7.108.599	2.299.567	-67,65%
Datorii pe termen > 1 an	4.490.564	4.298.355	-4,28%
Venituri in avans	2.504.271	2.459.029	-1,81%
Capitaluri proprii	29.839.426	36.500.468	+22,32%
TOTAL PASIV	43.942.860	45.557.419	+3,67%

INDICATORI FINANCIARI

Indicatori relevanți pentru investitori.

01

EPS

0,5683 lei

Rezultat net / număr de acțiuni

Rezultatul net al perioadei raportat la numărul de acțiuni folosit în calcul.

02

Capitaluri proprii / acțiune

3,1139 lei

Capitaluri proprii / număr de acțiuni

Valoarea contabilă a capitalurilor proprii aferentă unei acțiuni.

03

Rata capitalurilor proprii

80,12%

Capitaluri proprii / total active

Ponderea capitalurilor proprii în finanțarea activelor companiei.

04

Excedent de active circulante

28.447.909 lei

Active circulante - datorii curente

Diferența dintre activele circulante și datoriile curente. Nu reprezintă numerar disponibil.

NOTĂ DE CALCUL ȘI PERIOADĂ

EPS folosește rezultatul net cumulat pentru perioada 01.01.2026 - 30.09.2026. Ceilalți indicatori reflectă poziția financiară la 30.09.2026. Pentru valorile pe acțiune, baza de calcul este de 11.721.801 acțiuni, conform numărului menționat în raport. Valorile monetare sunt exprimate în lei.

INDICATORI FINANCIARI

Principalii indicatori economici și financiari.

01

Indicatorul lichidității curente

13,37

Active curente / datorii curente

Acoperirea datoriilor curente din active curente.

02

Grad de îndatorare (capital împrumutat / capital angajat)

10,54%

Capital împrumutat / capital angajat x 100

Ponderea capitalului împrumutat în capitalul angajat.

03

Viteza de rotație a debitelor-clienți

180 zile

Sold mediu clienți / cifra de afaceri x 270 zile

Durata medie de încasare a creanțelor.

04

Viteza de rotație a activelor imobilizate

1,42

Cifra de afaceri / active imobilizate

Eficiența utilizării activelor imobilizate.

LICHIDITATE CURENTĂ

Lichiditatea curentă indică acoperirea datoriilor curente din active curente.

GRAD DE ÎNDATORARE

Gradul de îndatorare este calculat ca pondere a capitalului împrumutat în capitalul angajat.

DEBITE-CLIENȚI

Rotația debitelor-clienți indică durata medie de încasare.

ACTIVE IMOBILIZATE

Rotația activelor imobilizate indică eficiența utilizării activelor imobilizate.

EVOLUȚIA LA BVB

Profil de piață pentru instrumentele listate.

BVB · AERO SMT PREMIUM

Ascendia menține două instrumente listate: acțiunea ASC și obligațiunea ASC27.

Valorile de închidere la 30.09.2026 poziționează raportarea financiară în contextul pieței de capital și al instrumentelor listate.

ASC

10,10 RON

preț de închidere la 30.09.2026

ASC27

101,00 RON

prețul obligațiunii la 30.09.2026

PIAȚA	ACȚIUNI	OBLIGAȚIUNI	ISIN ACȚIUNI
AeRO SMT Premium	ASC	ASC27	ROASCIACNOR9
segment de tranzacționare	simbol de piață	instrument listat	cod identificare

2016

Listare BVB

Ascendia debutează pe piața de capital din România și intră în cadrul raportării recurente.

2022

ASC27

Obligațiunile ASC27 au debutat cu valoare nominală de 100 RON / obligațiune.

30.09.2026

Închidere T3

ASC închide la 10,10 RON / acțiune, iar ASC27 la 101,00 RON / obligațiune.

DATE DE PIAȚĂ

Prețurile indicate sunt valorile de închidere menționate pentru data de 30.09.2026 în raportarea trimestrială.

AI ȘI DISTRIBUȚIE INSTITUȚIONALĂ

Anunțuri publice, canale de livrare și reglementări europene.

ANUNȚURI PUBLICE

AI for GovTech, LIVRESQ Companion și Scale Tier marchează etape publice de extindere internațională.

Ascendia a comunicat selecția LIVRESQ în acceleratorul Google AI for GovTech, lansarea Companion și acceptarea în Google for Startups Scale Tier.

01
AI for GovTech
selecție în acceleratorul Growth Academy pentru soluții guvernamentale și educaționale.

02
LIVRESQ Companion
asistent pedagogic AI dezvoltat cu sprijinul Google, contractat pentru 10.000+ profesori.

03
Scale Tier
acceptare în programul Google for Startups pentru extinderea internațională a produsului.

EDULIB

700.000+ elevi

100.000 profesori

infrastructură națională cu vizibilitate publică în educație

PEDAGOGIE DIGITALĂ

60.000 profesori

12 consorții

program național cu execuție distribuită și conținut reutilizabil

LIVRESQ

7.260+ instituții și companii

158.900 creatori

ecosistem de creatori și organizații active în platformă

ENTERPRISE / PUBLIC

CEC Bank · Council of Europe

instituții publice

referințe pentru organizații mari și programe reglementate

AI ACT

Alfabetizare AI

cerințe pentru folosirea responsabilă a tehnologiilor AI în organizații.

ACCESIBILITATE

European Accessibility Act

conținut digital accesibil și experiențe incluzive.

REZILIENȚĂ

DORA / NIS2

training recurent, trasabil și raportabil pentru organizații reglementate.

FINANȚARE PUBLICĂ

Programe UE

consorții, standarde și raportare în proiecte educaționale mari.

SURSE Ascendia.eu - soluții și platforme · LIVRESQ - AI for GovTech · LIVRESQ Companion · Google for Startups Scale Tier

SINTEZA PERIOADEI

Sinteza perioadei: rezultate, produse și piețe.

01

Rezultate și poziție financiară

CIFRĂ DE AFACERI

21,04 mil. lei

cumulat la 30.09.2026

REZULTAT NET

6,66 mil. lei

cumulat la 30.09.2026

CAPITALURI PROPRII

36,50 mil. lei

la 30.09.2026

DATORII CURENTE

2,30 mil. lei

la 30.09.2026

02

Produse proprii

LIVRESQ

Crearea de cursuri și lecții interactive, cu distribuție în biblioteci și export în standarde e-learning.

CoffeeLMS

Administrarea, livrarea și urmărirea programelor de învățare pentru companii și instituții.

LIVRESQ Companion

Asistență pedagogică AI pentru pregătirea, adaptarea și validarea materialelor didactice de către profesori.

03

Clienți și utilizări

Companii

Formarea angajaților, instruire profesională și programe interne de conformitate.

Instituții

Programe de competențe și învățare digitală în contexte publice, naționale și internaționale.

Educație

Pregătirea lecțiilor, realizarea de resurse educaționale și sprijin pentru activitatea profesorilor.

SURSE Situații financiare neauditate T3 2026 · Ascendia.eu - platforme și soluții · Ascendia.eu - investitori

DECLARAȚIA ADMINISTRATORULUI

Atestarea conducerii pentru T3 2026.

DECLARAȚIE DE RĂSPUNDERE

T3 2026

Raport financiar trimestrial pentru perioada încheiată la 30 septembrie 2026.

01 Conducerea Ascendia S.A. atestă că informațiile prezentate în acest raport financiar aferent Trimestrului III 2026 reflectă în mod fidel și complet situația economică și financiară a companiei. Datele au fost întocmite cu respectarea cerințelor legale și a standardelor de raportare financiară aplicabile.

02 Situațiile financiare individuale neauditate pentru perioada încheiată la 30 septembrie 2026 oferă o imagine clară și corectă asupra activelor, datoriilor, poziției financiare și rezultatelor obținute în această etapă a anului.

03 Analiza de management inclusă în raport prezintă rezultatele financiare aferente primelor nouă luni ale anului 2026, activitatea operațională și produsele companiei.



SEMNATAR

Cosmin Mălureanu

CEO ȘI ADMINISTRATOR ASCENDIA S.A.

DATA RAPORTULUI

19.11.2026